

Notizie



Mutua Sanitaria Integrativa

53

L'Assistenza Sanitaria Giornale di informazione settoriale



On. Maurizio Sacconi Ministro del Lavoro, della Salute e delle Politiche Sociali

Libro verde sul welfare di Sacconi: spazio alle Mutue Sanitarie

“Dobbiamo mettere in condizioni le famiglie di prevedere per provvedere”.

Nel libro verde *“la vita buona nella società attiva”* realizzato dal Ministro del Lavoro, della Salute e delle Politiche Sociali che delinea la fisionomia del nuovo welfare notevole è lo spazio che si intende lasciare alla libera iniziativa di cittadini e delle famiglie che si auto-organizzano in previsione della copertura dei bisogni.

Il Ministro Sacconi respinge l'accusa che dietro la ridefinizione del modello di welfare si nascondono ulteriori tagli e riduzione della tutela pubblica.

Di fatto si intende rilanciare il secondo pilastro della Sanità, incentivare la sanità integrativa attraverso fondi, mutue e casse, creando una rete di protezione perchè è molto presente il rischio che le spese pagate dai cittadini di tasca propria, specie nelle situazioni di emergenza, possano mettere sul lastrico anche una famiglia di buon reddito.

Come in medicina vale il motto prevenire è meglio che curare, così incentivare anche attraverso i contratti collet-

tivi, quelli integrativi aziendali o usando la leva fiscale una copertura sanitaria integrativa, garantisce ai cittadini le prestazioni che oggi pagano individualmente.

Uno studio del Ceis evidenzia come circa un quarto della spesa sanitaria complessiva sia privata, di cui quasi il 90% è *out of pocket*, cioè direttamente a carico del cittadino. Solo il 6% delle famiglie italiane ha una copertura sanitaria mediata da assicurazioni, fondi, casse e società di mutuo soccorso.

Come ribadisce la nota elaborata dalla nostra Federazione “le Mutue sono capaci di sviluppare ed esercitare la partecipazione necessaria ad organizzare e condividere progetti utili e migliorativi dei livelli di welfare. Sussidiarietà, significa in primo luogo stimolo allo spirito di iniziativa che è alla base di qualunque sviluppo socio-economico e di allargamento delle prestazioni di welfare.

I cittadini devono e possono essere aiutati a maturare questa consapevolezza e le organizzazioni sociali volontarie sono i primi attori di questo processo”.

Anno 17, n. 1 - gennaio-aprile 2009

Periodico in abbonamento postale

“Poste Italiane s.p.a. - Spedizione in Abbonamento Postale - D.L. 353/2003 (conv. in L. 27/02/2004 n° 46) art. 1, comma 2, DCB - BO”

Direttore Responsabile

Federico Bendinelli

Coordinamento redazionale

Massimo Piermattei

Con la collaborazione di

Gustavo Bertoglio, Francesco Zinzani, Giusy De Vitis, Isora Bernardi

Segretaria di Redazione:

Giusy Milici

House Organ edito da

CAMPA

Cassa Nazionale Assistenza Malattie, Professionisti, Artisti e Lavoratori Autonomi Società di Mutuo Soccorso L. 3818/1886 Mutua Sanitaria Integrativa

Autorizzazione Tribunale BO n. 6220 del 17/9/93.

Redazione: Via Calori, 2/G 40122 Bologna

tel 051 230967 fax 051 222387

info@campa.it - www.campa.it

Progetto grafico: Studio Struchel - Bologna

Impaginazione: Omega Graphics - Bologna

Stampa: Industrie Grafiche Compositori srl Via Stalingrado, 97/2 - Bologna

Sommario

- Piano di Assistenza 2009
- Cambio di presidenza al Consorzio Mu.Sa.
- Principi per l'aggiornamento della L. 3818
- Siglata la nuova convenzione CAMPA-UNINDUSTRIA Bologna
- Non ci resta che ridere: Patch Therapy
- Teatro Duse: stagione teatrale
- Fondazione CAMPA: Concerto Spettacolo; Servizio Trasporto Disabili e Persone con ridotte capacità motorie
- IGIC: Integrazione Grandi Interventi Chirurgici 2009
- Assistenza Odontoiatrica 2009
- Rubrica Medica
- Convenzioni Sanitarie
- Automobile Club Bologna

VADEMECUM PER USUFRUIRE DELL'ASSISTENZA

PER GLI ESAMI DIAGNOSTICI IN FORMA DIRETTA*

- ☞ Telefonare al centro medico scelto per un appuntamento.
- ☞ Far avere a CAMPAs la prescrizione di un medico (anche specialista) indicando il centro scelto per ricevere il foglio di autorizzazione.
- ☞ Presentarsi il giorno dell'appuntamento al centro medico con la tessera CAMPAs e l'autorizzazione ricevuta.
- ☞ Non pagherete nulla, pagherà CAMPAs in forma diretta.



VISITE SPECIALISTICHE

- ☞ Il rimborso è sempre in forma indiretta, anche nei centri convenzionati dove avete diritto a tariffe scontate.
- ☞ Non è necessaria la prescrizione di un medico.
- ☞ Inviare la fattura entro 20 giorni.



ESAMI DIAGNOSTICI IN FORMA INDIRETTA**

- ☞ Inviare fattura e richiesta del medico entro 20 giorni.

RICOVERI PER INTERVENTI IN FORMA DIRETTA

- ☞ Dare comunicazione a CAMPAs inviando certificato medico entro max otto giorni dal ricovero per ricevere il foglio di autorizzazione.
- ☞ Presentarsi al Centro Convenzionato in forma diretta con la tessera CAMPAs e autorizzazione.
- ☞ Alla chiusura del ricovero pagherete la quota a vostro carico (se avete le forme di copertura a, b, d). Se avete la formula Oro sarà a carico della CAMPAs l'intera spesa (eccetto le protesi e gli extra).
- ☞ Per ricoveri oltre i 20 giorni contattare CAMPAs per la prosecuzione.

INTERVENTI IN FORMA INDIRETTA O RICOVERI IN MEDICINA

- ☞ Comunicare a CAMPAs apertura e chiusura del ricovero entro otto giorni.
- ☞ Inviare entro tre mesi dalla fine del ricovero fatture e cartella clinica.
- ☞ Per ricoveri oltre i 20 giorni contattare CAMPAs per la prosecuzione.



Ricordate: CAMPAs richiede generalmente solo la fotocopia delle note di spesa e delle cartelle cliniche. Si riserva di richiedere l'esibizione dell'originale in caso di necessità amministrative. Conservate gli originali delle fatture per eventuali detrazioni in fase di dichiarazione dei redditi. Per recapitare le **fatture e le richieste del medico** per l'autorizzazione per la forma diretta potete scegliere se farlo:

1. **Via fax** al numero 051.222 387
2. **Via e.mail** all'indirizzo sportello@campa.it
3. **Per posta** a: CAMPAs - via Luigi Calori 2/g - 40122 Bologna.
4. **Di persona** presso il nostro sportello della sede centrale o degli uffici fiduciari.



Riceverete i rimborsi entro circa due mesi.

***forma diretta:** CAMPAs paga direttamente al centro medico l'intera spesa per gli esami diagnostici e la quota a suo carico per gli interventi chirurgici. I centri dove è possibile eseguire esami diagnostici ed interventi chirurgici in forma diretta sono riportati nel relativo elenco. Troverete le novità sulle convenzioni sul notiziario CAMPAs che inviamo ai nostri soci ogni 3 o 4 mesi.

****forma indiretta:** il socio anticipa la spesa e poi chiede il rimborso a CAMPAs che lo effettuerà secondo il tariffario della Vostra formula di assistenza.

Piano di Assistenza 2009

Notevoli miglioramenti delle prestazioni sanitarie con un lieve incremento dei contributi associativi

La situazione economica della Mutua aggiornata al mese di ottobre 2008 ha evidenziato una dinamica di crescita per le erogazioni sanitarie inferiore alla previsione (al netto di un incremento Soci del 2%, le erogazioni sanitarie sono uguali al 2007) che mostra un equilibrio tecnico tra contributi ed erogazioni in quasi tutte le formule di assistenza e che fa presumere di chiudere il bilancio consentendo un discreto accantonamento a riserva.

Alla luce di questi elementi la “manovra” per il 2009 ha pertanto tenuto conto della situazione generale caratterizzata da una diffusa recessione, ma anche di migliorare e recuperare laddove possibile l’efficacia dei rimborsi e delle prestazioni.

Il Consiglio di Amministrazione nel deliberare il nuovo Piano di Assistenza, ha ritenuto opportuno procedere ad un adeguamento molto contenuto dei contributi associativi nell’ordine mediamente del 2% e quindi al di sotto dell’indice dell’inflazione e di finanziare con le economie che si registrano nel bilancio 2008 parte dei miglioramenti previsti per il 2009 la cui entità è stimata in circa 300.000,00 €.

Per il 2009 è stato riconfermato l’attuale impianto delle erogazioni già attualmente riconosciute (confermando il tariffario vigente che era stato rivisto per il biennio 2008-09) e sono stati realizzati alcuni miglioramenti per le seguenti prestazioni:

RICOVERI

– Rette di degenza dei RICOVERI PER INTERVENTO IN FORMA INDIRECTA

Sono stati così adeguati gli importi:

Ass.za Completa / Ricoveri	da 100,00 €	a 125,00 €	al giorno
Ass.za Più:	da 150,00 €	a 180,00 €	»
Ass.za Oro:	da 250,00 €	a 280,00 €	»

– Concorso giornaliero per retta degenza, onorari medici ed esami dei RICOVERI IN MEDICINA IN FORMA INDIRECTA

Sono stati apportati i seguenti incrementi nel forfait giornaliero

Ass.za Completa / Ricoveri

n. giorni	2008	2009
I primi 5 gg.	170,00	200,00
dal 6° al 10°	120,00	150,00
dall’11° al 20°	60,00	75,00



Assistenza Più

n. giorni	2008	2009
I primi 5 gg.	230,00	260,00
dal 6° al 10°	170,00	200,00
dall’11° al 20°	90,00	100,00

Ass.za Oro

n. giorni	2008	2009
I primi 5 gg.	350,00	380,00
dal 6° al 10°	250,00	280,00
dall’11° al 20°	130,00	150,00



Notizie

- Differenza Retta Ricoveri in Chirurgia e Medicina

Per evitare che i ricoveri per la sola differenza retta in medicina possano avere un rimborso superiore a quelli a in chirurgia si propone una voce apposita così strutturata:

Ass. Completa / Ricoveri 125,00 € Ass. Più 150,00 € Ass. Oro 200,00 €

VISITE SPECIALISTICHE

Miglioramento del rimborso delle visite specialistiche

Ass.za Completa A e Ambulatoriale C: da 45,00 a 50,00 €

Ass. Più D e Ambulatoriale Cplus: da 60,00 a 65,00 €

Ass. Oro: da 90,00 a 100,00 €

TERAPIA FISICA E RIABILITATIVA

Aumentati i massimali per la terapia fisica e riabilitativa post intervento.

Ass. Completa da 500,00 a 600,00 - Ass. Più da 360,00 a 700,00 - Ass.za Oro da 1.000,00 a 1.300,00

Assistenza ORO

Per la Ass.za Oro è stato aumentato il massimale per cure odontoiatriche da infortuni e quello per il trasporto medico portandoli da 1.500,00 € a 2.500,00 €

Assistenza ODONTOIATRICA

Per l'Ass.za Odontoiatrica che quest'anno sta evidenziato un miglioramento nella percentuale media di rimborso e un andamento positivo con un rapporto tra erogazioni e contributi più equilibrato ed in media con quello generale è stato aumentato il massimale di rimborso annuo da € 1.600,00 a € 2.000,00 e l'importo previsto per gli impianti riconoscendo anche il costo delle corone su impianto: 500,00 + 250,00.

4

Cambio di presidenza al Consorzio Mu.Sa.



Dopo tre anni di attività in coincidenza con la scadenza triennale del cda il Consorzio Mu.Sa. ha fatto un primo bilancio della propria attività. Nato con l'intento di riuscire a riunire le competenze specifiche e le capacità operative delle principali Mutue Sanitarie Integrative aderenti alla Fimiv allo scopo di proporsi quale general contractor nelle trattative di rilievo nazionale e nella gestione dei Fondi sanitari Integrativi di origine negoziale, il C. MuSa è riuscito non con pochi sforzi ad accreditarsi quale gestore di una quota del Fondo Coopersalute relativo ai dipendenti che adottano il contratto della distribuzione cooperativa.

La gestione operativa relativa a oltre 6500 dipendenti concentrati principalmente in Lombardia, Liguria ed Emilia Romagna è stata senz'altro positiva ed apprezzata dagli assistiti sia dal Fondo Coopersalute committente.

In particolare la gestione dei dipendenti Coop Lombardia è stata assegnata alla Mutua Insieme Salute Lombardia, quella dei dipendenti Coop Liguria alla Cesare Pozzo, mentre i dipendenti di alcune cooperative e strutture associative presenti in Emilia Romagna sono state assegnate alla Sma Modena e alla CAMPA.

Tra queste ultime ricordiamo l'IRECOOP, la CBA, tutte aderenti a Confcooperative. Confidiamo che questa prima esperienza gestionale possa essere estesa anche ad altri Fondi collettivi. Nel contempo il Presidente Diego Lo Presti che ha guidato la nuova realtà consortile per i primi tre anni è dovuto tornare ad occupare a tempo pieno del ruolo di vicePresidente della mutua Cesare Pozzo e al suo posto è stato nominato quale presidente di garanzia il Presidente Fimiv Placido Putzolu a sancire la continuità dell'azione del C. MuSa con quella della Federazione. Nel Cda sono stati inoltre confermati Domenico Andreola, Valerio Ceffa, Pietro Giovannini, Massimo Piermattei, Marta Nicolini e nominato Gianfranco Rossato.

Principi per l'aggiornamento della legge 3818

Il Consiglio generale della Fimiv ha approvato le linee guida di riferimento per il confronto istituzionale sulle modifiche necessarie alla legge 3818 del 1886.

Nel corso del Consiglio generale della Fimiv è stata presentata l'ultima versione delle Linee Guida per l'aggiornamento della "legge 3818" che ancora regola l'attività delle Società di Mutuo Soccorso.

È stato così illustrato il documento "Orientamenti per la predisposizione di un testo di legge in materia di società di mutuo soccorso", scaturito dal lungo dibattito interno al movimento mutualistico, contenente i punti principali da sottoporre alle istanze istituzionali, per ottenere un corpo di regole che possano rispondere alle esigenze attuali e anche future della mutualità.

Oltre al dibattito interno agli organi della Federazione, nel 2008 si sono tenute numerose assemblee, per allargare a livello territoriale il confronto sull'aggiornamento della legge di riferimento delle società di mutuo soccorso: con i coordinamenti di varie regioni e in occasione di convegni a margine della Mostra itinerante *Modus Vivendi*.

Anche le assemblee di bilancio, cui è stata invitata la Fimiv, sono state importanti occasioni di presentazione della proposta, di confronto e di dibattito.

La Presidenza Fimiv ha redatto in proposito una nota esplicativa, che riprende le principali osservazioni pervenute.

Tuttavia, com'è noto, i tempi stringono, in quanto entro il 31 dicembre 2009, come previsto dal "decreto taglialeggi" (legge 246 del 2005) – a meno di rinvii decisi dal nuovo esecutivo – andrebbe approvato un provvedimento che sancisca la salvaguardia della legge 3818 e, contestualmente, ne aggiorni i contenuti, in coerenza con la delega conferita.

Il documento di "Aggiornamento legge 3818/1886: orientamenti per la predisposizione di un testo di legge in materia di società di mutuo soccorso" ribadisce, innanzitutto, il carattere peculiare delle società di mutuo soccorso e l'importante e specifico ruolo che esse rivestono nello Stato sociale con i loro tratti distintivi: l'assenza di finalità lucrative, la tipizzazione delle attività e la mutualità pura. Per quanto riguarda le attività delle mutue, viene segnalato come l'orientamento generale sia quello

del mantenimento delle attività già disciplinate dalla legge del 1886, seppure aggiornate sotto il profilo terminologico, introducendo tuttavia nuovi ambiti, che tengano conto dell'evoluzione intervenuta negli anni.

Viene quindi posta attenzione al nuovo concetto di "mutualità mediata", una esigenza scaturita con l'avvio dei fondi sanitari integrativi, che da un lato consentirebbe alle SMS di ampliare la propria capacità di azione, gestendo fondi anche composti da un elevato numero di assistiti, senza incrementare eccessivamente la base sociale e creare problemi di equilibrio all'assetto della società, e dall'altro permetterebbe anche alle società meno strutturate, appoggiandosi a quelle con maggiori capacità operative, di erogare servizi sociosanitari ai propri soci, che altrimenti non sarebbero in grado di garantire.

In merito agli organi ed alla *governance*, non sono previste sostanziali modifiche: per l'assemblea dei soci si conferma il principio del voto a testa, con la possibilità di voto plurimo, ma con le dovute limitazioni, nei casi previsti dalla "mutualità mediata". Per il Consiglio di amministrazione, i membri, devono ancora essere espressione della base sociale mutualistica. Il collegio sindacale è previsto solamente nel caso in cui la società superi i parametri stabiliti (volume delle risorse disponibili, numero di soci utenti, etc).

Per quanto riguarda infine il "regime di pubblicità", si richiede l'istituzione di un apposito Albo, nell'ambito delle autorità di vigilanza competenti, con la necessità di personalizzare le modalità ed il contenuto della vigilanza in ragione delle peculiarità del modello legale delle società di mutuo soccorso.

Le società di mutuo soccorso dovranno infine uniformare l'atto costitutivo e lo statuto alle nuove disposizioni entro un periodo congruo dall'entrata in vigore delle riforme. Le società potranno trasformarsi in altro ente, sempre entro tale periodo, ma il soggetto risultante dalla trasformazione avrà l'obbligo di preservare l'indivisibilità del patrimonio e l'assenza di scopo di lucro. Sarà inoltre possibile la devoluzione del patrimonio a fini di pubblica utilità o ad enti pubblici territoriali. L'indicazione del Consiglio generale Fimiv, infine, è quella di procedere prioritariamente in direzione di una modifica organica della legge; in seconda ipotesi, di sottoporre alcuni emendamenti - escludendo tuttavia la strada della proposta di legge parlamentare - e in tal senso è stato conferito mandato alla Presidenza della Federazione.



Presidente FIMIV - Placido Putzolu

Siglata la nuova convenzione **CAMPA-UNINDUSTRIA Bologna**

È con orgoglio che riportiamo il testo della lettera dal Dott. Paolo Beghelli, per vari decenni Direttore Api e attualmente Membro del **CNEL Consiglio Nazionale dell'Economia e del Lavoro** e Consigliere del Presidente e del Direttore Generale di Unindustria Bologna indirizzata al Presidente CAMPA Avv. Federico Bendinelli



"Bologna 24 novembre 2008

Gentilissimo Avvocato,

nel passare in rassegna le iniziative con più significato di questo 2008 annovero senz'altro il 50mo di Campa.

La pubblicazione, che ho ricevuto e di cui La ringrazio, ripercorre non solo momenti istituzionali del sodalizio, ma evidenzia i grandi benefici che ne sono venuti a tante persone, che hanno così trovato supporto adeguato alle circostanze della loro vita.

*Ho colto con piacere anche il valore assegnato alla **convenzione con API-BO**, che fu intuizione veramente intelligente.*

Insieme alla gratitudine per Lei, per i Suoi collaboratori e per quanti in questi 50 anni sono stati protagonisti di una esemplare mutualità, formulo ogni augurio anche per il futuro perchè il senso sociale di cui CAMPA è espressione sia sempre più da tutti riconosciuto nel suo valore fondamentale.

Con viva cordialità.



Paolo Beghelli"

UNINDUSTRIA BOLOGNA


Dopo decenni di collaborazione con API *Associazione Piccole e Medie Industrie di Bologna* in seguito alla recente fusione con Confindustria Bologna, CAMPA ha rinnovato la convenzione con la nuova realtà associativa dell'imprenditoria cittadina convinta di fornire servizi sempre all'avanguardia.

La convenzione CAMPA-UNINDUSTRIA continua ad essere accolta con notevoli consensi da parte degli imprenditori iscritti a UNINDUSTRIA sia perchè risponde alla necessità, sempre più sentita, di avere una copertura sanitaria integrativa a quella del SSN, sia per le interessanti agevolazioni offerte ai titolari delle aziende associate.

- CAMPA offre infatti facilitazioni per il 1° anno riducendo la quota una tantum di iscrizione, consentendo l'iscrizione entro il 75° anno di età, prevedendo un onere contributivo agevolato e proponendo la possibilità di effettuare un check-up cardiologico od oncologico a scelta.

- CAMPA inoltre è in grado di gestire le coperture sanitarie collettive aziendali, per le quali realizza pacchetti personalizzati di assistenza, sulle base della composizione numerica e dell'età media dei dipendenti e delle esigenze dell'Azienda.

Coperture Sanitarie Aziendali:

Le coperture sanitarie aziendali costituiscono un ottimo strumento di fidelizzazione del dipendente. L'Azienda che tutela la salute dei propri dipendenti può inoltre usufruire di notevoli agevolazioni fiscali.

CONFRONTO TRA UN CONTRIBUTO DI ASSISTENZA SANITARIA AZIENDALE E UN AUMENTO RETRIBUTIVO


IMPORTO	CONTRIBUTO INPS	ONERI FISCALI	COSTO AZIENDA	NETTO DIPENDENTE
COPERTURA SANITARIA € 250,00	10% Contributo di solidarietà	0,00 !	€ 275,00	€ 250,00
AUMENTO RETRIBUTIVO € 250,00	25% Azienda 8,9% Dipendente	4,25% Azienda 27% Dipendente	€ 325,00	€ 162,50


Non ci resta che ridere


Per sapere se abbiamo scelto un medico serio e affidabile dovremmo invitarlo a farci ridere: un medico spiritoso e ottimista guarisce il 30% di casi in più. Ridere è una delle attività umane più complesse: si muovono più di 50 muscoli, per piangere ne bastano meno di 20. Ridere scatena incredibili reazioni psicofisiche.


Ridere infatti è un esercizio muscolare e respiratorio che permette un fenomeno di purificazione e liberazione delle vie respiratorie superiori; ridere può in effetti far cessare una crisi di asma provocando un rilassamento muscolare delle fibre lisce dei bronchi, per azione del sistema parasimpatico. Per coloro che soffrono di enfisema, ridere, provocando l'aspirazione dell'aria, migliora l'insufficienza respiratoria.





 Ridere ha un effetto benefico sul colesterolo in quanto promuove l'aumento degli scambi polmonari e tende ad abbassare il tasso di grasso nel sangue.


 Ridere fa rilassare il nostro corpo. Da quando si inizia a ridere, il cuore e la respirazione accelerano i ritmi, la tensione arteriosa cala e i muscoli si rilassano. Si può affermare quindi che il riso ha un ruolo di prevenzione dell'arteriosclerosi.

 Ridere possiede una funzione depurativa dell'organismo ed espellendo anidride carbonica permette un miglioramento delle funzioni intestinali ed epatiche.

 Ridere combatte la stitichezza perché provoca una ginnastica addominale che rimesta in profondità l'apparato digerente.

 Ridere combatte la debolezza fisica e mentale: la sua azione infatti causa una riduzione degli effetti nocivi dello stress.

 Ridere calma il dolore, in quanto distrae l'attenzione da esso e quando lo stesso dolore riappare non ha più la stessa intensità.

 Ridere è un primo passo verso uno stato di ottimismo che contribuisce a donare gioia di vivere e quindi ha delle proprietà antidepressive. Anche l'insonnia passa, perché ridere diminuisce le tensioni interne.

PATCH THERAPY

Si parla compiutamente di *terapia del sorriso* negli anni '80 per poi renderla più famosa nel 1998 con il film "Patch Adams", tratto dall'autobiografia di Hunter "Patch" Adams. Nel 1971 questo dottore stravagante e singolare fonda l'Istituto Gesundheit. Curare con la risata apparentemente poteva sembrare un'idea bizzarra, in realtà, è stato un colpo di genio. Fin dai tempi di Ippocrate si parlava di malattie psicosomatiche, di influenza del pensiero sul corpo. Con la *Patch Therapy* si suggerisce però un orientamento completamente nuovo rispetto al tradizionale approccio alla medicina che vuole serietà e compostezza estrema da parte del personale medico ed infermieristico e severa austerità negli ambienti di cura. Il Dr. Adams si chiede il perché di questo atteggiamento avvilito e costernato quando in realtà l'obiettivo e la speranza di una cura è riconquistare la gioia della vita a dispetto della malattia. Dovrebbe trattarsi della lotta di medico e paziente contro la malattia, due persone che combattono un problema di salute non una persona che cura un malato.



./.

Il consiglio di Jacopo Fo è quello di cercare di rendere ridicola qualunque situazione tragica si impossessi di noi, cercare il lato buffo e persino goffo di ogni circostanza e ridere di noi come si fa per Mr. Bean o Stanlio e Ollio; le loro catastrofiche faccende suscitano la nostra ilarità per l'interpretazione sia degli attori che nostra. È come cercare di cambiare colonna sonora ad un film tragico, cambia tutto il senso.

Tutto questo viene consigliato non solo come filosofia di vita per pura eccellenza teorica ma perchè le possibilità di guarigione di chi è di buon umore sono enormemente più alte di chi è depresso o arrabbiato.



Un'altra conferma di questa tesi è venuta dall'esperienza dei medici che si sono occupati di autopsie legali nelle zone infestate da mafia e camorra. Essi hanno constatato che i malviventi, vivendo in un costante stato di paura di essere catturati o eliminati dalle bande rivali, hanno tutti le stesse disfunzioni di alcuni organi interni. Una vera e propria sindrome del mafioso.

A tal proposito Jacopo Fo nel suo saggio "Guarire ridendo" sostiene:

"È ormai scientificamente provato: le persone incazzose e pessimiste muoiono come mosche. Ridere, invece, fa bene. Ridere è liberatorio, afrodisiaco, antibiotico, antistaminico, ricostituente, esaltante, piacevole e intelligente".

In Italia sono circa 2000 i **volontari clown**, uniti in 36 associazioni in Italia nella **Federazione Viva-molnPositivo Vip Italia ONLUS**, nata il 16 maggio 2003

8



Se leggere queste righe ha stimolato un interesse o ha fatto balenare l'idea e la voglia di contribuire con il proprio buonumore alla guarigione di adulti e bambini si possono trovare informazioni su corsi e attività di volontariato sul sito <http://www.clownterapia.it>



stagione teatrale 2008/2009

Il teatro avanza, lo spettacolo va avanti, il Teatro Duse procede nel suo percorso presentando un cartellone ricco di proposte, attento un po' a tutti i generi, con punte di eccellenza come la *Trilogia della villeggiatura* con uno strepitoso Toni Servillo che guida una selezionatissima compagnia di attori.

C'è il teatro di narrazione, che propone due lavori in prima nazionale: *Marzabotto* scritto da Carlo Lucarelli e Matteo Belli, uno spettacolo di stringente attualità dedicato all'eccidio di Marzabotto e *Quello della radio. Marconi, la storia dell'uomo che ha cambiato il mondo* scritto e interpretato da Giorgio Comaschi, un sentito omaggio al grande fisico nel centenario del Nobel.

C'è il teatro brillante, la commedia che diverte pur mostrando il lato amaro della vita: *Il signore va a caccia* di Feydeau con Mario Scaccia, *Sunshine* con la regia di Giorgio Albertazzi, *La tosa e lo storione* con il comico veneto Natalino Balasso e *Dialogo col sepolto vivo* con il bolognese Vittorio Franceschi, entrambi per la prima volta al Teatro Duse. Torna Luigi De Filippo con un classico del teatro di tradizione napoletano, *Quaranta, ma non li dimostra...* Suspence e comicità arrivano con gli esilaranti Franco Oppini e Nini Salerno ne *39 scalini*; ironia e romanticismo di gusto piccante li troviamo nell'*Altro lato del letto* con la brava Vittoria Belvedere.

C'è il teatro classico con una ineguagliabile Mariangela D'Abbraccio che ne *La rosa tatuata* interpreta la parte che Tennessee Williams scrisse per Anna Magnani. Non può naturalmente mancare Cechov "uno dei più acuti conoscitori dell'essere umano", come suggerisce Marco Bernardi, regista di un nuovo allestimento de *Il gabbiano*. E non possono mancare nemmeno Strindberg, con Vanessa Gravina protagonista de *La Signorina Giulia*, e Dostoevskij, presente con un lavoro inedito interpretato e scritto da Tato Russo, *Il paese degli idioti*. Ma il posto d'onore quest'anno va senz'altro al Goldoni di Toni Servillo.

C'è il teatro contemporaneo. *Va' dove ti porta il cuore* tratto dal popolare romanzo di Susanna Tamaro con Marina Malfatti nella parte protagonista di Olga, affascinante ottuagenaria. Interessante

rivelazione è la pluripremiata opera prima dell'attore Alessandro Genovesi, *Happy Family*, con una compagnia di giovani e impeccabili attori.

C'è un teatro dedicato ai giovani. Un teatro che vuole appassionarli, "trascinarli in una vertigine senza fondo che non ottenebra, ma risveglia e sovraccita". Sono le parole di un grande uomo di teatro, Giulio Bosetti, che ci piace pensarlo come il padre putativo del PROGETTO PIRANDELLO. Bosetti interpreta la parte del Padre e cura la regia del più famoso dei drammi di Luigi Pirandello, *Sei personaggi in cerca d'autore*. Un'opera fondamentale nella storia del teatro, un appuntamento imprescindibile per un giovane che si avvicina al mondo del teatro di parola: qui Pirandello compie un gesto importante e carico di conseguenze, *strappa il sipario*: per la prima volta si mostra cosa succede dietro le quinte, si fa vedere cosa c'è dietro il meccanismo della finzione teatrale. Ed è così che il teatro avanza... La mini rassegna pirandelliana porta in scena anche *Il piacere dell'onestà* con Leo Gullotta, *Pensaci, Giacomino!* con Enzo Vetrano, *Il giuoco delle parti* con Geppy Gleijeses, *L'uomo dal fiore in bocca* con Corrado Tedeschi.

C'è il teatro di figura. Sono le marionette della gloriosa compagnia Carlo Colla e Figli che portano in scena una rielaborazione della celebre fiaba dei Fratelli Grimm, *Il pifferaio magico*. Chi frequenta il Duse già le conosce e sa quanto possa essere coinvolgente il mondo in miniatura delle marionette, acute commentatrici degli eventi storici e dei mutamenti sociali, fantastici "oggetti" in movimento. Chi ancora non le conosce può regalarsi momenti di autentica emozione, assistendo ad uno spettacolo che per pura convenzione lo si vuole adatto soltanto ai bambini.

Ultima, ma non ultima, la danza. Spettacoli di alto livello, firmati dai migliori coreografi italiani, ben rappresentati in *Bolero, serata d'autore*. Étoiles internazionali, come Rojas y Rodriguez con *Sangre Flamenca*, Raffaele Paganini con *Amor de Tango*. Riuscitissima commistione di danza e teatro è *La favola di Amore e Psiche* con la voce narrante di Peppe Barra e le coreografie di André De La Roche.

Come negli anni passati particolari agevolazioni sono previste per gli associati CAMPÀ che possono acquistare il turno di abbonamento "Duse Cral Ridotto" e i biglietti scontati di circa il 20% per tutti gli spettacoli in abbonamento nelle serate di riduzione.

Via Cartoleria, 42 Bologna www.teatroduse.it biglietteria: tel. 051 231836 biglietteria@teatroduse.it

Guardate quindi il cartellone della stagione 2008/2009 e cercate di scoprire tutte le occasioni per lasciarvi sorprendere dalla forza antica e vitale del teatro.

IL TEATRO AVANZA

stagione teatrale 2008/2009

6/9 novembre

Bis Bideri Spettacoli in
collaborazione con il Festival
La Versiliana

L'ALTRO LATO DEL LETTO

commedia con musiche
testo di D. Serrano e R. Santiago
traduzione e adattamento di
M. Bideri e S. Messina con
V. Belvedere/M. Miconi, M. La
Ginestra, K. Rosselli e con A. Fornari
musiche originali di P. Cangialosi
coreografie F. Angelini
regia M. Bideri e S. Messina

11/16 novembre

I Due della Città del Sole

QUARANTA, MA NON LI DIMOSTRA...

STORIA DI UNA DONNA IMPORTANTE
commedia in due parti di P. e
T. De Filippo con Luigi De Filippo
regia Luigi De Filippo

20/23 novembre

Emmevu Teatro/ Compagnia
M. Malfatti

Compagnia M. Chiocchio

VA' DOVE TI PORTA IL CUORE

di Susanna Tamaro riduzione teatrale
di R. Mazzoni, S. Tamaro,
E. Giordano con M. Malfatti e con
A. Nano e C. Levi
regia Emanuela Giordano

25/30 novembre

La 39 srl / Grande Profilo srl

I 39 SCALINI

di John Buchan adattamento di
P. Barlow con R. Ciufoli, N. Salerno,
B. Terrinoni e con
M. Casella regia Maria Aitken

12/13 dicembre

Teatria srl

LA TOSA E LO STORIONE

monologo tragicomico scritto e
interpretato da Natalino Balasso

17/21 dicembre

Teatri Uniti / Piccolo Teatro di Milano-
Teatro d'Europa

TRILOGIA DELLA VILLEGGIATURA

di Carlo Goldoni con A. Renzi, T.
Servillo, P. Graziosi, G. Morra regia
Toni Servillo

30 dicembre / 4 gennaio

Balletto di Milano di Carlo Pesta

AMOR DE TANGO

musiche A. Piazzolla e C. Gardel
coreografie R. Celiberti con
R. Paganini e con il Trio Aedon

8/11 gennaio

Teatro Stabile di Bolzano

IL GABBIANO

di Anton Cechov con P. Milani,
C. Simoni, M. Donadoni regia Marco
Bernardi

13/14 gennaio

Procope Studio/Daphne's Smile

DIALOGO COL SEPOLTO VIVO

monologo di e con V. Franceschi
regia Marla Moffa

15/18 gennaio

Camelia

SUNSHINE

di W. Mastrosimone
con S. Somma, B. Boccoli
traduzione,
adattamento e regia di Giorgio
Albertazzi

20/25 gennaio

Compagnia del Teatro Carcano

SEI PERSONAGGI IN CERCA D'AUTORE

di Luigi Pirandello
con G. Bosetti, A. Salines, S. Ferretti,
N. Fuser e M. Bonfigli regia
Giulio Bosetti

27 gennaio / 1 febbraio

Teatro Eliseo

IL PIACERE DELL'ONESTÀ

di Luigi Pirandello
con L. Gullotta e con M. Duane,
P. Lorimer, M. Mazzeranghi,
M. Richeldi
regia Fabio Grossi

5/8 febbraio

Balletto di Roma Ente Nazionale
del Balletto

BOLERO, SERATA D'AUTORE

coreografie M. Bigonzetti, E.
Scigliano, M. Zullo, F. Monteverde
direzione artistica W. Zappolini

10/15 febbraio

Teatro e Società

LA ROSA TATUATA

di T. Williams con M. D'Abbraccio, P.
Giovannucci regia, scenografia,
disegno luci Francesco Tavassi

17/18 febbraio

Nuevo Ballet Español / Rojas y
Rodríguez

SANGRE FLAMENCA

coreografia e direzione artistica Rojas
& Rodríguez *tournee italiana*
organizzata da ATER Associazione
Teatrale Emilia-Romagna

19/22 febbraio

Teatro Stabile dell'Abruzzo Indie
Occidentali

LA SIGNORINA GIULIA

di August Strindberg con V. Gravina,
E. Siravo, S. Grazianoregia Armando
Pugliese

24 febbraio / 1 marzo

Teatro Franco Parenti

L'UOMO DAL FIORE IN BOCCA

di Luigi Pirandello
con C. Tedeschi e con M. Dosi e
R. Petrozzi regia Marco Rampoldi

3/8 marzo

Teatro Stabile della Sardegna
Diablogues

PENSACI, GIACOMINO!

di Luigi Pirandello con E. Vetrano
regia E. Vetrano e S. Randisi

12/15 marzo

Compagnia Molière

IL SIGNORE VA A CACCIA

di Georges Feydeau
con M. Scaccia, D. Caprioglio, E. Sala,
R. Coppolino traduzione, adattamento
e regia M. Scaccia

19/22 marzo

Teatridithalia

HAPPY FAMILY

uno spettacolo di A. Genovesi con
G. Calindri, L. Gennari, E. Langone,
M. Galletta, R. Rovelli, C. Agustoni,
A. Genovesi, J.C. Potvin, O. Rossi,
M. Speziani

PRIMA NAZIONALE

26/29 marzo

Procope Studio

QUELLO DELLA RADIO

MARCONI, LA STORIA DELL'UOMO CHE HA CAMBIATO IL MONDO

di e con G. Comaschi e con la
partecipazione di A. Pilloni

31 marzo / 5 aprile

Teatro Bellini Teatro Stabile di Napoli

IL PAESE DEGLI IDIOTI

di T. Russo da F. Dostoevskij con
T. Russo e con la partecipazione di
A. Ackermann
regia Alvaro Piccardi

16/19 aprile

Associazione Grupporiani

Compagnia Marionettistica

C. Colla e Figli

IL PIFFERAIÒ MAGICO

fiaba in due tempi di E. Monti Colla
musica D. Lorenzini, G. Azzarelli
direzione allestimento C.III Colla
luci F. Citterio con la consulenza di
E. Oddone direzione tecnica
T. Marcollegio
regia Eugenio Monti Colla

21/23 aprile

Compagnia Mario Chiocchio

Centro Coproduzione Balletto di Roma
in collaborazione con Taormina Arte

LA FAVOLA DI AMORE E PSICHE

di R. Giordano da *L'asino d'oro* di
Apuleio
con P. Barra, A. De La Roche
regia R. Giordano coreografie
A. De La Roche

Call Center: effetto boomerang

Un tempo vantati dalle grandi aziende quale servizio di qualità e cortesia per i consumatori stanno ottenendo l'effetto contrario di infastidire il cliente e di allontanarlo sempre di più.

Riportiamo uno stralcio di un articolo di Michele Smargiassi che analizza come stia cambiando il rapporto Azienda - Cliente e come i call center da servizi a disposizione dei consumatori stiano diventando strumento di disaffezione.

“Tutti i nostri operatori sono momentaneamente occupati! Si prega di attendere!”, il tono è garrulo e la musicchetta è pimpante. Momentaneamente un corno, ci passiamo delle ore a sentire le musicchette, ed è questa la cosa che fa uscire dai gangheri tre clienti su quattro senza distinzione di età, sesso e censo, a Pechino come a Melbourne, a Ottawa come a Lione. È nelle lunghe code agli sportelli virtuali del call-center che cova la sorda frustrazione del cliente.

È al suono dei jingle di aziende senza volto che matura il suo ammutinamento. Cliente? Ma il cliente non esiste più. Sotto i venti della crisi economica globale, le forbici calano sempre più duramente sulla cortesia e sulla disponibilità. È suonata l'ultima ora di una parola nobile.

Be', non era poi così nobile quella parola, a pensarci bene. I clientes latini erano poco più che schiavi, erano i postulanti alla porta di un potente: da cui il moderno clientelismo. L'etica bottegaia ne riscattò la dignità: il suo primo comandamento, “il cliente ha sempre ragione”, compie cent'anni. Nel rapporto di clientela c'è quel sovrappiù di cortese gratuità che nobilita lo scambio, c'è quel capitale immateriale (ma ugualmente redditizio) che si chiama reputazione.

Interessa ancora a qualcuno, la reputazione? Reclutare clienti conta più che mantenerli. Ti telefonano a casa a qualsiasi ora, sirene dalle vocine melliflue, ma appena hai detto sì scompaiono dietro un muro di “attenda in linea”, di “digi ti tre”, di “richiami più tardi”, voci sintetiche senza orecchie. Gli umani si nascondono. Dai siti Internet aziendali scompaiono i numeri di telefono e gli indirizzi. Le caselle email sono cunicoli senza ritorno. I call-center, orecchie con i muri.

E anche quando miracolosamente riesci a parlare con l'operatrice, la meta è ancora lontana. “Le passo il servizio interessato”. Ecco, per il 74% dei clienti mondiali la goccia che fa traboccare il vaso è proprio questa: dover ripetere il proprio problema due, tre, dieci volte a operatori sempre diversi finché non cade la linea e bisogna ricominciare daccapo.

Oppure no. Perché i clienti stufi si s-clientano. Con una frequenza inedita in questi ultimi anni. Il 59% degli intervistati da Accenture hanno abbandonato almeno uno dei loro fornitori nel corso del 2007. In Italia, la rabbia del cliente maltrattato sale a livelli mai visti: l'indice di soddisfazione è crollato in tre anni dal 70.4 al 63.8. “Una notizia da prima pagina” per il sociologo Giampaolo Fabris: “È lo specchio di un mercato che ha rinunciato alla competizione per la qualità e gioca tutto sulla miope concorrenza dei prezzi”. Miope perché anche il cliente che abbozza all'offerta conveniente poi pretende qua-

lità, e la sua frustrazione è un boomerang. “È un paradosso”, aggiunge Fabris, “si riempiono convegni di 'marketing relazionale', di human satisfaction, e poi ci si nega perfino al contatto col cliente”.

Una volta la fedeltà della clientela era un valore quantificabile. Si chiamava “avviamento”, e aveva una precisa quotazione monetaria quando vendevi il negozio. Finito. Il cliente frustrato diventa per reazione un cliente nomade. “Non ha senso coccolare il singolo cliente, mandargli a casa gli auguri di buon compleanno e cose così. La clientela ce la giochiamo su qualità e prezzo”.

Qualcuno non se la gioca per niente. Una silenziosa pratica del marketing anaffettivo si sta facendo strada. La sua filosofia è diametralmente opposta a quella classica del guru Philip Kotler (meglio mantenere un cliente che trovarne uno nuovo): il cliente è come uno yogurt, è buono quando è fresco, ma dopo un po' scade, e tenerlo in frigo è pura perdita. Ha un “ciclo di vita” durante il quale lo si può spremere, poi lo si molla volentieri. Come? Basta non rispondergli. Il marketologo Filiberto Tartaglia ha fini-

to per convincersi che è operativa un'autentica cultura del disservizio organizzato e premeditato; che è “alla sudditanza del cliente che molte aziende sembrano puntare come obiettivo strategico”. Un'asimmetria che sembra copiata pari pari dal vecchio rapporto tra cittadino e burocrazia statale.

Secondo questa strategia, il cliente affezionato è un costo. Pretende attenzioni speciali, è troppo pratico dei canali d'accesso al fornitore e le usa troppo spesso. Quindi il servizio post-vendita va ostacolato più che si può. Lunghe attese, spesso a pagamento, dirottamento su binari morti, call-center scostanti non sono sempre inefficienze, possono essere deliberate strategie.

Il cliente insistente stressa il personale, peggiora il servizio e fa perdere tempo: meglio mollarlo.

Il cliente non ha più ragione. “Ha ragione solo se gliela possiamo dare” si legge in una relazione di Internet Benchmarking Italia. Il cliente non è il fine del processo produttivo, è solo la sua condizione.

Se poi qualche nostalgico insiste nel rivendicarsi cliente, nel pretendere l'antica gratificazione del “solo perché è lei”, si rivolga pure alla signorina online, all'assistente personale che ti darà le risposte che desideri”. L'hanno già assunta parecchi fornitori, si presenta da una finestra, sorridente, ti guarda negli occhi, pronta e disponibile, spesso ha un nome, qualche volta perfino una voce. È solo una replicante, un'immagine animata, ma che pretendiamo di più? Siamo clienti virtuali, ci spetta al massimo un interlocutore sintetico.



Concerto Spettacolo

Successo di pubblico per la manifestazione organizzata dalla fondazione **CAMP** lo scorso dicembre presso il *Circolo Lirico di Bologna* per sostenere il servizio Trasporto Disabili recentemente istituito.

Lo spettacolo è egregiamente riuscito sia per l'affluenza di un numeroso pubblico sia per la presenza delle Organizzazioni sostenitrici.

La manifestazione si è tenuta con il patrocinio della **CAMP** - Ente Fondatore - e con il contributo dell'Istituto Tesoriere **EMILBANCA** e della Tipografia del Commercio.



Il Presidente della **CAMP** Avv. Federico Ben-
dinelli ha manifestato l'appoggio e il pieno so-
stegno alle iniziative della Fondazione.

Come illustrato anche dal Dott. Zinzani Pre-
sidente della Fondazione, si è inteso realizzare
lo spettacolo per presentare e dare risalto ad
un'iniziativa di alta rilevanza sociale, quale il
servizio di trasporto disabili e più in generale
con ridotte capacità motorie e raccogliere
risorse per finanziare il progetto, che finora è
stato reso possibile grazie al contributo di
aziende sostenitrici.

Lo spettacolo, composto di brani lirici e di
operetta, è stato presentato dal maestro
Tiziano Tomassone e ha visto il pianista Fabri-
zio Milani accompagnare gli altri interpreti: la
soprano soubrette Leda Sarti, la soprano Jida
Yukino, il tenore Renato Bartolini e lo stesso
Tomassone quale baritono.

Circa due ore di musica alternando arie di
opere famose a canzone napoletane, interpre-
tate eccellentemente dai protagonisti, hanno
galvanizzato un pubblico che ha seguito con
interesse ed è stato sensibilizzato a sostenere
un'iniziativa sicuramente che va incontro alle
esigenze delle famiglie dei ns. Soci.



MODULO PER L'ADESIONE ALLA FONDAZIONE **CAMP**

Lo scrivente iscritto alla Mutua da oltre un anno,
chiede

di essere accolto come Socio della Fondazione **CAMP** riconosciuta giuridicamente dalla Regione Emilia
Romagna con Del. 2082 del 29.08.96, ai sensi dell'art. 9 lett D Statuto

dichiara

di accettare lo Statuto e conferma l'avvenuto versamento della somma di 100,00 € da valere una tantum,

sul c/c bancario **EMILBANCA**, fil. di S. Lorenzo **IT 90 R070 7202 4090 3200 0141608**

sul c/c postale n. **25158403**

indirizzo _____

Firma _____

Servizio Trasporto Disabili e Persone con ridotte capacità motorie

Riportiamo uno stralcio dell'intervento del Presidente della Fondazione CAMPA Francesco Zinzani in occasione della Manifestazione dello scorso 6 dicembre.

Signori Soci

oggi ci troviamo qui per festeggiare assieme un nuovo servizio: **Servizio di trasporto Disabili e Persone con ridotte capacità motorie.**

La Fondazione quest'anno in osservanza delle norme statutarie ha erogato sussidi e contributi ed ha pure sostenuto la ricerca: in una parola si è intervenuti nei casi di rilevanza sociale. Ma in questo esercizio la Fondazione ha voluto soprattutto portare a compimento il **Servizio trasporto Disabili.** Questo è stato reso possibile grazie al pieno appoggio e generoso contributo da parte di CREDIBO-EMILBANCA. Per la sua attuazione ha stipulato una convenzione con l'Associazione A.V.A.D./Onlus Associazione Volontari Anziani Disabili – avente sede in Bologna, in Via Luca della Robbia n. 1/B (per prenotazioni: Tel 051. 531 171) C.F. n. 91261830375, la quale agisce in persona del suo presidente Sig. Giuseppe Mezzadri. Più specificatamente:

1. L'Associazione A.V.A.D. provvederà a gestire il servizio. L'autoveicolo è identificato mediante la decorazione della fiancata e del portello posteriore con i loghi della Fondazione C.A.M.P.A. e di Emilbanca, che se ne assumono i costi di allestimento e gli eventuali oneri tributari;
2. L'Associazione A.V.A.D. provvede alla completa gestione dell'autoveicolo.

In caso di recesso o di risoluzione della convenzione l'Associazione A.V.A.D. dovrà immediatamente restituire l'autoveicolo nella disponibilità della Fondazione C.A.M.P.A.

Il servizio, il cui Regolamento è in procinto di essere definito, si svolgerà nel modo seguente:

Per i richiedenti, il servizio è **gratuito** per i soci della Fondazione C.A.M.P.A., della C.A.M.P.A. S.m.s. e per i soci di EMILBANCA, **limitatamente** a quelli che si trovano **con gravi difficoltà di deambulazione** per:

accompagnano presso strutture sanitarie per ricoveri o per accertamenti e cure oncologiche oppure per accertamenti radiologici strumentali.

I rispettivi Enti se ne faranno carico.

Gli aderenti (i soci) degli Enti menzionati che non rientrano nelle categorie di cui sopra, potranno avvalersi di detto servizio, dietro pagamento della tariffa convenzionata di € 10,00 per ogni viaggio.

* Il richiedente il servizio gratuito dovrà esibire la tessera di adesione all'Ente e sottoscrivere l'apposito stampato di servizio debitamente compilato. Nel caso in cui il servizio sia richiesto per più viaggi consecutivi (tre) è necessaria l'autorizzazione scritta che viene rilasciata dalla Fondazione CAMPA dietro presentazione di certificazione medica.

Al predetto Regolamento del servizio in via di definizione verrà data adeguata diffusione e in via prioritaria con il Notiziario.

E che dire dell'attività dalla Fondazione nel prossimo futuro?

Innanzitutto il Consiglio è orientato a potenziare il servizio di trasporto sopra descritto ovviamente senza trascurare le altre iniziative previste dall'oggetto sociale.

Ed infine, prima di dare spazio al "concerto" mi preme insistere su un concetto che ribadisco continuamente: un invito all'adesione alla Fondazione, anche da parte di coloro che ci stanno vicino ma che non hanno fin qui aderito, in quanto per lo sviluppo auspicato è necessario e opportuno tutto il sostegno consentito.

Ciò è stato rimarcato anche nel recente convegno per il 50° anniversario della costituzione della mutua C.A.M.P.A., sul cui sostegno continuativo la Fondazione fa affidamento. Cioè memori dell'aiuto determinante accordato nei momenti decisivi, la Fondazione confida in detto spirito solidaristico da parte dei sostenitori, affinché con ulteriore slancio di generosità si voglia non far mancare il sostegno sia alle iniziative in atto, sia a quelle programmate, sicché la Fondazione possa trovare la sua piena affermazione.



IGIC - Integrazione Grandi Interventi Chirurgici 2009



Desiderate avere un massimale illimitato per i Grandi Interventi Chirurgici?

CAMPA offre ulteriore sicurezza e protezione

ai propri associati, realizzando uno speciale accordo con una primaria compagnia assicurativa, integrando le spese eccedenti il rimborso previsto dal tariffario, per i casi di grandi interventi chirurgici, fino a poter contare su un **massimale illimitato**.

COME FUNZIONA:

La **CAMPA** garantisce la copertura in base al tariffario della formula di assistenza di ciascun associato: con l'**Integrazione Grandi Interventi Chirurgici IGIC**, qualunque sia la spesa sostenuta, gli associati potranno ricevere l'integrazione di rimborso delle eventuali somme eccedenti rimaste a carico: per Assistenza Completa e Ricoveri l'integrazione consente di avere la garanzia di un rimborso complessivo al **75%** per Assistenza Più e Oro l'integrazione garantisce il rimborso al **100%** nei casi di grande intervento chirurgico, descritti nell'elenco, per le spese relative a:

- 1) onorari del chirurgo, dell'aiuto, dell'assistente, dell'anestesista e di ogni altro soggetto partecipante all'intervento; diritti di sala operatoria e materiale di intervento (ivi compresi gli apparecchi terapeutici e le endoprotesi applicati durante l'intervento);
- 2) assistenza medica, cure, trattamenti fisioterapici e rieducativi, medicinali, esami ed analisi di laboratorio, accertamenti diagnostici;
- 3) rette di degenza;
- 4) rette per vitto e pernottamento nell'istituto di cura di un accompagnatore con il limite giornaliero di € 80,00 e per un massimo di 30 giorni per anno assicurativo e per persona;
- 5) prestazioni di cui ai punti precedenti relative al ricovero del donatore per il prelievo, trasporto di organi o parti di essi se l'Assicurato è ricevente, oppure sostenute per l'espianto di organi o parti di essi se l'Assicurato è donatore vivente. Limitatamente alle spese di trasporto di organi o parti di essi la Società rimborsa le spese sostenute e documentate fino a un massimo di € 2.500,00 per evento.

COME EFFETTUARE L'INTEGRAZIONE:

Compilando l'apposito MODULO Integrazione Grandi Interventi Chirurgici e versando un contributo associativo aggiuntivo a quello della abituale formula di assistenza CAMPA (Completa, Ricoveri, Più, Oro).

L'**Integrazione Grandi Interventi Chirurgici - IGIC** deve coinvolgere l'intero nucleo familiare.

È possibile effettuare l'integrazione entro il **70° anno di età** e mantenerla fin tanto che dura il rapporto associativo con la CAMPA.

Agli ultrasettantacinquenni (anche Assistenze Più e Oro) già iscritti alla **IGIC** viene comunque applicata una franchigia di € 1.500,00 sulle spese effettivamente sostenute per ogni Grande Intervento Chirurgico effettuato.

QUANTO COSTA:	10,00 € per i Soci fino a 10 anni compiuti	70,00 € per i Soci tra 51 e 75 anni compiuti
	25,00 € per i Soci tra 11 e 20 anni compiuti	130,00 € per i Soci da 76 anni in poi
	35,00 € per i Soci tra 21 e 50 anni compiuti	

DA QUANDO DECORRE:

La copertura dell'Integrazione Grandi Interventi Chirurgici è immediatamente operativa, in caso di infortunio accertato dal Pronto Soccorso, dal giorno successivo alla data del versamento; altrimenti sono applicate le **CARENZE** stabilite dall'art. 14 del Regolamento CAMPA. Per interventi chirurgici conseguenti a **malattie manifestamente preesistenti** al momento dell'adesione alla copertura IGIC, le garanzie prestate dalla presente integrazione non opereranno per i primi 12 mesi di calendario dalla data del versamento del relativo contributo; per gli ulteriori 24 mesi d'iscrizione alla IGIC senza soluzione di continuità, il rimborso di quanto dovuto sarà garantito al 50% secondo quanto previsto dalle condizioni di polizza; successivamente sarà riconosciuto per intero secondo quanto previsto dalle condizioni di polizza.

MODALITÀ:

In caso di Grande Intervento Chirurgico la CAMPA procederà ad attivare l'integrazione trasmettendo tutta la documentazione necessaria, completa di note di spesa e cartella clinica, al fine di farvi ottenere il rimborso supplementare delle eventuali spese eccedenti. La CAMPA provvederà a far sottoscrivere la quietanza all'associato e a trasmettergli il rimborso integrativo riconosciuto dalla compagnia assicuratrice.

Assistenza Odontoiatrica

“O” Indiretta

L'Assistenza Odontoiatrica prevede l'erogazione di Sussidi per le prestazioni sotto indicate, con piena libertà di scelta del dentista da parte dell'Associato e **possibilità di usufruire di tariffe preferenziali presso gli studi dentistici convenzionati.**

SUSSIDI

• Terapia canalare	1 canale	€	80,00	(Decorrenza dopo 3 mesi dall'iscrizione)
<i>comprese rx endorali</i>	2 canali	€	100,00	» »
	3 canali	€	125,00	» »
• Corona a giacca in oro/lega/resina		€	150,00	» »
• Corona a giacca oro/porcellana/ceramica		€	250,00	» »
• Impianto osteo integrato per ogni elemento		€	500,00	(Decorrenza dopo 12 mesi dall'iscrizione)
• Protesi parziale		€	300,00	» »
• Scheletrato comprensivo di elementi		€	450,00	» »
• Protesi totale per arcata (una volta ogni 5 anni)		€	700,00	» »
• Ribasatura di protesi mobile totale		€	80,00	(Decorrenza dopo 3 mesi dall'iscrizione)
• Trattamenti ortognatodontici fino al compimento del 30° anno di età	sussidio annuo per max 3 anni	€	300,00	(Decorrenza dopo 3 mesi dall'iscrizione)
• Pulizia o detartrasi (una volta l'anno)		€	30,00	» »
• Radiologia (ortopantomografia, TAC)			in base al tariffario	» »

N.B. Gli importi dei sussidi sopra descritti possono essere riconosciuti fino alla concorrenza del 50% della fattura del dentista, e fino al massimale di **2.000,00 €** all'anno.

CONTRIBUTI ASSOCIATIVI 2009

DA 0 A 15 ANNI: GRATUITA

DA 16 A 25 ANNI: € 100,00

DA 26 IN POI: € 160,00

PER IL 4°, 5°, 6°, 7° FAMILIARE IL CONTRIBUTO È SCONTATO RISPETTIVAMENTE DEL 20%, 30%, 40%, 50%

15

REGOLAMENTO ASSISTENZA ODONTOIATRICA approvato dal CdA del 12.12.2008

Modalità per l'Iscrizione

- L'Assistenza Odontoiatrica può essere scelta solo in abbinamento ad un'altra formula di assistenza. L'iscrizione all'Assistenza Odontoiatrica è facoltativa e non obbligatoria, ma se un titolare del rapporto associativo aderisce deve iscriverne tutto il nucleo familiare.
- L'abbinamento dell'Assistenza Odontoiatrica alla propria formula di assistenza sposta la decorrenza del rapporto associativo: la fruizione contestuale di più tipi di assistenza deve durare quindi almeno un triennio (oltre la frazione d'anno di iscrizione) con rinnovi automatici di tre anni in tre anni salvo disdetta da inviarsi tre mesi prima della scadenza triennale (art. 6 Regolamento).

Modalità per il conseguimento dei Sussidi

- Tali rimborsi possono essere riconosciuti fino alla concorrenza del 50% della fattura del dentista, per un massimo di 2.000,00 € all'anno. Saranno prese in considerazione solo fatture regolari di Medici Odontoiatri regolarmente iscritti negli Albi dei Medici Chirurghi e Odontoiatri.
- Per ottenere il sussidio è necessario produrre la fattura in originale o in copia conforme del dentista, con la cartella clinica o altro documento equivalente, da cui si rilevi il dettaglio analitico delle prestazioni eseguite e dei denti su cui è intervenuto, e le ortopantomografie. **Per le terapie canalari è necessario inviare le rx endorali pre e post trattamento.**
- Il sussidio per la medesima prestazione non può essere riconosciuto per lo stesso dente per non più di una volta ogni 5 anni. In caso di sussidio per implantologia, nell'ipotesi di rigetto non è ammesso nuovamente il sussidio per lo stesso dente.
- La decorrenza dell'Assistenza Odontoiatrica è di dodici (12) mesi dal momento dell'iscrizione per impianti e protesi, e di tre (3) mesi per tutte le altre prestazioni. Non potranno invece essere prese in esame e ammesse al sussidio, fatture per prestazioni odontoiatriche iniziate ed eseguite nel periodo di carenza assistenziale.
- È necessario comunicare preventivamente alla CAMPA l'inizio dei trattamenti odontoiatrici relativi ad impianti e protesi, trasmettendo la relativa documentazione medica con l'indicazione del piano di trattamento e dei tempi in cui verrà realizzato. La mancata comunicazione preventiva comporta decadenza dal diritto al sussidio.
- La CAMPA si riserva di chiedere ai propri associati di farsi visitare dai propri medici di fiducia per verificare la corretta ed effettiva esecuzione delle prestazioni eseguite ed esposte nelle fatture, presentate alla CAMPA per richiedere il sussidio.

Sintomi della contemporaneità: un aiuto da Jonas

A seguito di quella che è stata una presentazione della nostra associazione - **Jonas** - nel numero precedente del notiziario Campa, abbiamo deciso di mettere una lente di ingrandimento su ognuno dei sintomi di cui ci occupiamo, che curiamo. Ecco che i **disturbi alimentari**: anoressie, bulimie e obesità, sono i primi della lista. Non è un caso. La nostra esperienza nasce proprio dalla clinica e dalle teorie che Massimo Recalcati e altri psicoanalisti che lavorano in Jonas, portano avanti da più di un decennio, sui cosiddetti disturbi del comportamento alimentare. La diffusione epidemica di queste patologie, fa sì che siano diventate una vera e propria piaga sociale nell'Occidente. I dati rilevati dall'Istituto Nazionale di Statistica negli ultimi anni parlano chiaro: in Italia il 5% della popolazione, circa cinque milioni di persone, soffre di disturbi alimentari e il 95% di queste persone sono donne che si concentrano tra i 12 e i 25 anni. Tuttavia sempre più spesso bussano alle porte di Jonas uomini, donne in età adulta e bambini. Sappiamo ormai tutti cosa sono i disturbi alimentari: il tempo dell'informazione come metodo di prevenzione ci ha resi "esperti". Non è necessario allora spiegare cos'è l'anoressia, la bulimia, né tanto meno dire chi è un obeso e di cosa soffre il suo corpo. Lo sappiamo dai

programmi televisivi, dai depliant dai manuali "fai da te", o se volete, più semplicemente, sono i soggetti stessi a mostrarcelo attraverso l'evidenza di un corpo che soffre. Eppure, per chi ha scelto come noi di Jonas di andare al di là di ciò che è evidente, dunque di un corpo che soffre e di un comportamento rispetto al cibo da correggere, parlare di disturbi alimentari è difficile tanto quanto curarli. Bisognerebbe parlare delle storie particolari di ogni donna, uomo, bambino che viene a bussare alla nostra porta. Sì, perché dietro l'apparenza di una sindrome che sembra uguale per tutti e che ruota in maniera monotona dietro a tre parole: **cibo-corpo-peso**, troviamo, nel dispiegamento della cura, storie particolari, esistenze uniche. Non solo: quello che inizialmente ci viene portato come il problema da risolvere, il comportamento da correggere, nel momento in cui si trovano le parole per dirlo, per decifrarlo, per inserirlo all'interno di una storia, diviene un messaggio prezioso che il soggetto indirizza al suo Altro, a sua madre, a suo padre, al fidanzato... ed è un messaggio che suona come un appello d'amore. In altri casi, generalmente i più gravi, si scopre che il disturbo alimentare non è

tanto il problema per il soggetto, quanto la soluzione. Qui, a maggior ragione, non si può essere mossi dall'urgenza di togliere il sintomo, che ha la funzione di coprire un problema spesso più preoccupante di quello legato al cibo. Sarà necessario attendere che il soggetto, nella cura, sia in grado di trovare un'altra soluzione, meno nociva per sé, più creativa. Ecco quella che con-

sideriamo la prima manovra da operare ogni volta che incontriamo un soggetto che si identifica come anoressico, bulimico oppure obeso: nel rispetto dei tempi soggettivi e di quelli della cura, distogliamo lo sguardo dal problema con il cibo per concentrare l'attenzione su altro, sulla storia personale, sulle relazioni, sulla famiglia, sul lavoro, sui progetti, per capire come tutto questo si articola con l'insorgenza del disturbo alimentare. Pur non dimenticando che il corpo nei disturbi alimentari può morire e che in certi casi è necessario ricorrere a cure mediche e farmacologiche, non abbiamo come obiettivo nella cura, quello di eliminare il sintomo, dunque di risolvere il problema con il cibo. La guarigione dal disturbo alimentare avviene sempre come effetto di un lavoro condotto su altro, proprio su tematiche che non riguardano il cibo, il corpo e il peso. Come raccontano Recalcati e Zuccardi in un bellissimo libro (Anoressia, buli-

mia, obesità, edito da Boringhieri), ricordando le loro prime esperienze nella cura con i soggetti anoressico-bulimici: "spostammo il discorso dallo stomaco al cuore". Operare questo spostamento nella cura è ciò che continua ad orientare il nostro lavoro all'interno di Jonas.



Jonas Bologna

Via Boldrini 5/2

051/241854

www.jonasonlus.it

bologna@jonasonlus.it

Convenzione in forma indiretta

Anche se la CAMPa al momento non prevede alcun rimborso per questa tipologia di Prestazioni, segnaliamo che presso il Centro Jonas le Visite Specialistiche, le Consulenze Psicologiche e le Sedute di Psicoterapia, sono effettuate a tariffe preferenziali per i Soci CAMPa.

La prevenzione nella dieta

Come prevenire il carcinoma prostatico e assicurarsi una buona vita sessuale

Il carcinoma della prostata è la seconda causa di morte per cancro nell'uomo. Presenta un'incidenza variabile in base alla dieta e a fattori protettivi come i vegetali e a fattori favorevoli come i grassi.

La prevenzione ha come scopo la ricerca di strategie che ne riducano i fattori di rischio come i test di screening o l'abolizione di sostanze che potrebbero essere considerate carcinogenetiche (ossidanti o grassi) e l'impiego di sostanze che abbiano capacità anticarcinogenetiche.

Lo screening preventivo consiste nella visita urologica ogni 12 mesi e nel dosaggio dell'antigene prostatico specifico (PSA) che deve essere al di sotto dei fatidici 5 mg per dl. Tale limite è ovviamente età e volume prostatico dipendente. Laddove ci sia un sospetto clinico è consigliabile la biopsia prostatica ecoguidata per via transrettale.

Secondo i protocolli internazionali la prevenzione è consigliabile oltre i 50 anni di età ma sempre più frequentemente capita di fare diagnosi di carcinoma della prostata in soggetti "giovani" al di sotto dei 50 anni, ultimamente infatti, è capitato presso alcune strutture ospedaliere di fare diagnosi di carcinoma della prostata in soggetti particolarmente giovani per tale patologia, tra i 46 e i 49 anni di età.



Studi recenti hanno identificato in alcune sostanze assimilabili con la dieta il potere di ridurre il rischio di incidenza del carcinoma della prostata. Il licopene, i polifenoli, gli isoflavonoidi, la vit D, la vit E, lo zinco, il selenio fanno parte di tali sostanze anticancro.

Il licopene è un carotenoide molto ben conosciuto in natura e contenuto nei pomodori, nella frutta e in alcuni vegetali ed è un potente antiossidante inibente la progressione tumorale. I soggetti che assumono pomodori almeno 5 volte la settimana hanno un significativo decremento del rischio di sviluppare il cancro della prostata rispetto a coloro che assumono pomodori solo una volta alla settimana.

I polifenoli, in particolare l'epigallocatechina-3-gallato (EGCG) si ritrova nel tè alla dose di 400 mg per tazza.

I polifenoli sembrano indurre la morte delle cellule tumorali mediante l'attivazione di sostanze che distruggono il DNA tumorale. L'uso quotidiano di tè sembra proteggere dall'insorgenza del carcinoma prostatico. Il tè verde contiene anche gli isoflavonoidi che svolgono una forte azione antiossidante, antineoangiogenica e quindi antitumorale.



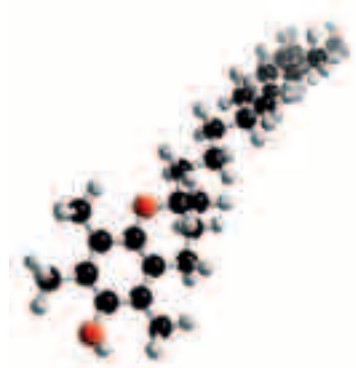
La vitamina D è assunta da ogni organismo con la dieta o grazie ai raggi ultravioletti che ne facilitano la formazione a partire da un precursore contenuto nella pelle. Le cellule prostatiche presentano sulla loro superficie un recettore specifico per la vit D. L'azione antitumorale della vit D consiste nell'inibizione della formazione e della riproduzione cellulare, nell'induzione della morte delle cellule tumorali.

La vitamina E contenuta nei semi delle piante, è un potente antiossidante di membrana e svolge una forte funzione protettiva sul materiale genetico. Molte funzioni biochimiche che avvengono nelle cellule producono biossido di azoto, sostanza tossica e dannosa sulla membrana lipidica cellulare. La vit E è capace di inattivare il biossido di azoto proteggendo le membrane cellulari. Un'altra importante funzione della vit E è la capacità antiproliferativa.

Gli uomini non sono in grado di assorbire il selenio allo stato metallico ma possono assimilare il selenio-metionina o il selenio-cisteina contenuti in alcune piante come l'aglio. Anche il selenio svolge una forte azione antiossidante e antiproliferativa nei confronti delle cellule tumorali.

La prostata umana ha la caratteristica di accumulare zinco molto di più di qualsiasi altro tessuto del corpo.

Le cellule tumorali prostatiche mostrano una drastica riduzione della concentrazione di zinco. L'aggiunta di zinco alle culture di cellule tumorali prostatiche sembra inibire la crescita e indurre la morte. L'aggiunta di zinco nella dieta sembra favorire il trattamento del carcinoma prostatico nell'uomo.



Nuova Convenzione in forma diretta con il S. Orsola di Bologna




La CAMPA, ha recentemente realizzato una convenzione in forma diretta con il Policlinico S. Orsola-Malpighi di Bologna relativa agli interventi chirurgici eseguiti in regime di libera professione.

Presso il S. Orsola Malpighi si possono effettuare tutte le prestazioni a carico del SSN, ma proprio per consentire ai medici la possibilità di effettuare la libera professione all'interno della struttura sono state realizzate due aree dedicate alla degenza a pagamento.

Anche i Soci CAMPA qualora optassero di avvalersi delle prestazioni in regime a pagamento, sia per evitare eventuali lunghe liste di attesa o per la libertà di scegliere il chirurgo da cui farsi operare, potranno accedere in forma diretta con franchigia come avviene nelle case di cura private.

I reparti a pagamento oltre ad offrire elevate prestazioni a livello professionale, sono stati realizzati con l'intento di migliorare la qualità dei servizi erogati ai cittadini anche in termini di comfort alberghiero.

Si trovano una all'interno delle Nuove Patologie (Padiglione 5 area Sant'Orsola) e l'altra presso il padiglione Palagi (Padiglione 1 area Malpighi) e dispongono rispettivamente di 13 e 14 camere ad un posto letto con aria condizionata, divano letto/poltrona letto per accompagnatore, pasto per accompagnatore con menù a scelta fra diverse opzioni proposte, e tutti i migliori comfort (TV LCD, connessione web wireless, ecc).

In base alla convenzione sottoscritta la CAMPA assume direttamente gli oneri del ricovero per intervento: a carico degli assistiti sono rispettivamente previste le quote di compartecipazione del **35%** sul totale fattura per l'Assistenza Completa e l'Assistenza Ricoveri, e del **15%** per l'Assistenza Più. Per l'Assistenza Oro non è prevista la quota a carico.

In caso di intervento con impianto protesico, la protesi in via generale è parte integrante del totale fattura.

I nominativi dei chirurghi aderenti alla convenzione possono essere verificati con il personale dei nostri uffici.

L'Azienda Ospedaliero-Universitaria di Bologna Policlinico S. Orsola-Malpighi è il primo Ospedale in Bologna con oltre 400 anni di storia alle spalle, oggi sede della Facoltà di Medicina e Chirurgia dell'Università degli Studi di Bologna.

È centro di riferimento nazionale ed internazionale per diverse patologie; ogni anno sono organizzati, nelle sedi interne dell'Ospedale, congressi e convegni ai quali partecipano anche professionisti di fama internazionale.

L'Azienda Ospedaliera di Bologna Policlinico S. Orsola-Malpighi è un Ospedale città-giardino nel cuore della città di Bologna: si estende per circa km 1,8 di lunghezza e attualmente sono attivi 30 Padiglioni.

18

Bologna capitale termale

L'acqua termale, in base alla normativa vigente, è un vero e proprio farmaco destinato alla salute ed al benessere. Solo il Ministero della Salute, sentito il Consiglio Superiore della Sanità ed esaminate le necessarie documentazioni di legge, può definire con apposito decreto un'acqua come termale.

Chiunque, soggetto o istituzione, affermi di avere un'acqua termale, senza il riconoscimento del Ministero, incorre in sanzioni penali, perché è come se commercializzasse un farmaco senza i dovuti riconoscimenti.

Questo fa sì che Bologna possa onorarsi del titolo di essere l'unica capitale termale d'Italia.

Tariffe preferenziali per i Soci CAMPA (sconto 12%) presso:



Via Innerio 12/A - Bologna
Tel. 051/246 534



Via di Vagno, 7 - Bologna
Tel. 051/619 84 84




Via Agucchi, 4/2 - Bologna
Tel. 051/382 564-382 520



Via Sillaro 6 - Monterenzio BO
Tel. 051/929 972-929 791

Il Centro Herculani amplia le attività di prevenzione e diagnosi

Via Massimo D'Azeglio, 46 Bologna Tel. 051.331 260

Il Poliambulatorio Centro Herculani, operante nella realtà bolognese da più di quarant'anni, attraverso la competenza e professionalità del proprio personale e la dotazione di attrezzature tecnologiche all'avanguardia per diagnosi e terapie, si propone di offrire le migliori prestazioni sanitarie agli assistiti CAMPA.

In relazione al continuo incremento di:

- **malattie** a carico dell'**apparato respiratorio** secondarie a inquinamento atmosferico, fumo di sigaretta, condizioni climatiche, inalazione di sostanze durante l'attività lavorativa, processi infettivi
- **malattie dell'apparato cardiovascolare** i cui fattori di rischio sono familiarità, ipertensione, diabete, fumo, aumento di peso e sedentarietà
- incidenza dei tumori alla **mammella** nella donna e alla **prostata** nell'uomo

il **Centro Herculani** offre la possibilità di effettuare

programmi di prevenzione multidisciplinare:

CHECK-UP ONCOLOGICO

Il Centro Herculani in considerazione del forte aumento dell'incidenza dei tumori alla mammella nella donna e alla prostata nell'uomo, ha attivato un servizio di CHECK-UP che mirato a queste due patologie, nella stessa giornata potranno essere effettuati tutti gli accertamenti necessari alla diagnosi dei tumori della mammella e della prostata.

Gli accertamenti verranno effettuati dal Prof. P. Carmentano e dalla D.ssa B. M. Torchi.

DONNE

(Mammella)

- **Visita Senologica**
- **Ecografia Mammaria**
- **Mammografia**
(solo se necessaria)

UOMINI

(Prostata)

- **Visita Oncologica**
- **Ecografia Prostatica Transrettale**
- **Dosaggio PSA Free e Tot., Es. Urine**

CHECK-UP CARDIOVASCOLARE

Le malattie cardiovascolari sono la prima e più importante causa di invalidità e morte del nostro tempo. Per il danno cardiovascolare, costituiscono fattori di rischio: la familiarità, l'ipertensione, il diabete, il fumo, l'aumento di peso e la sedentarietà.

Il Centro Herculani propone un percorso diagnostico preventivo eseguito dalla D.ssa P. Cuscini.

Cardiologico

- **Visita cardiologica + ECG**
- **Esami di laboratorio**

Ulteriori accertamenti se necessari (ECG Holter, Ecocardiogramma, ecc.)

Angiologico

- **Visita angiologica + Ecocolordoppler** dei vasi del collo
- **Esami di laboratorio**

Ulteriori accertamenti se necessari (Ecocolordoppler aorta addominale, dei vasi arteriosi e venosi degli arti inferiori)

CHECK-UP PNEUMOLOGICO

In relazione al continuo incremento delle malattie a carico dell'apparato respiratorio secondarie a inquinamento atmosferico, fumo di sigaretta, condizioni climatiche, inalazione di sostanze durante l'attività lavorativa, processi infettivi, il Centro Herculani offre la possibilità di effettuare programmi di prevenzione multidisciplinare fra i quali il CHECK-UP PNEUMOLOGICO e un percorso diagnostico eseguito dal Dott. G. Mistè

Al fine di ottenere rapidamente un CHECK-UP PNEUMOLOGICO ancora più completo il Centro Herculani offre la possibilità di usufruire inoltre di un efficiente Servizio di Radiologia per effettuare eventuali ulteriori accertamenti che risultassero necessari.

- **Visite Specialistiche pneumologiche**
- **Spirometria semplice e con test farmacologico di broncodilatazione** per la determinazione della funzionalità respiratoria
- **Pulsossimetria** digitale per determinare l'ossigenazione ematica

INOLTRE ... SERVIZIO DI GERIATRIA

Il Centro Herculani, in considerazione del netto aumento dell'età media della popolazione, ha attivato un servizio ambulatoriale con la finalità di fornire assistenza agli anziani.

L'approccio al paziente avverrà attraverso una valutazione multidimensionale.

L'obiettivo sarà di definire in modo complessivo lo stato di salute dell'anziano a livello:

- clinico (stato di salute, livello di autonomia)
- psicologico (capacità mentali)
- sociale (condizioni relazionali, ecc..)
- funzionale (valutazione della disabilità)

- **Visita Specialistica Geriatrica**

Convenzione Automobile Club Bologna



Nell'ambito della convenzione con **Automobile Club di Bologna**, allo scopo di creare una partnership tra le due realtà associative promuovendo così i rispettivi servizi ai Soci, **si rinnovano le facilitazioni per gli Associati CAMP** !

- **Rinnovo Patente**
- **Tariffa agevolata per la pratica di rinnovo della patente a € 52,00 € anziché € 82,00. Il Socio CAMP** paga solo i costi amministrativi mentre la visita specialistica relativa al rinnovo patente verrà addebitata direttamente alla CAMP. Tale servizio al momento viene garantito presso la sede dell'Ente di via Marzabotto; in proseguo saranno individuate le delegazioni ACI sul territorio che aderiranno all'iniziativa.
- **Tessere ACI**
- **Riduzione del costo della tessera ACI Sistema da € 69,00 a € 56,00 e della tessera ACI Gold da € 89,00 a € 73,00, dietro presentazione degli associati CAMP della apposita tessera in corso di validità.**
- **Ai nuovi Soci CAMP viene fornita gratuitamente per il 1° anno la tessera ACI One**



La **Lega Italiana per la Lotta contro i Tumori** opera senza scopo di lucro su tutto il territorio nazionale, sotto l'Alto Patronato del Presidente della Repubblica e la vigilanza del Ministero della Sanità.

Collabora, inoltre, con lo Stato, le Regioni, le Province, i Comuni, gli Enti e le Istituzioni in campo oncologico, al fine di **promuovere ed attuare la cultura della prevenzione** oncologica attraverso attività di anticipazione diagnostica, sensibilizzazione, informazione ed educazione del cittadino, formazione ed aggiornamento degli operatori sanitari, attività di studio e ricerca, riabilitazione psicofisica, sostegno ed assistenza socio-sanitaria.

La LILT conta ambulatori e sezioni provinciali dislocati su tutto il territorio nazionale, quella di Bologna attiva dal 1922 ha sede in via Turati 67. Attualmente la LILT Bologna conta oltre 5 mila soci!

La Sezione Provinciale di Bologna promuove progetti di **counselling oncologico, sostegno psicologico** ai malati di tumore e ai familiari, sorveglianza oncologica attraverso visite di **diagnosi precoce**, educazione nelle scuole e gruppi per la **disassuefazione dal fumo**.

Tutte le prestazioni specialistiche oncologiche (orientamento oncologico, visita dermatoscopica, ecografie, pap test) sono disponibili a tariffe preferenziali per i Soci CAMP

La CAMP sostiene la Lega Italiana contro i Tumori

Se vuoi puoi farlo anche tu. Info: Tel: 051.43 99 148 e-mail: bologna@lilt.it

Quesiti e Risposte

A seguito di una attività andata male non siamo ancora riusciti a pagare il contributo CAMPA per quest'anno.

In famiglia siamo quattro e per noi, che non vorremmo rinunciare alla copertura CAMPA, è diventato difficile saldare le quote di tutti entro fine gennaio.

Siamo pertanto a richiedere una sospensione momentanea della copertura oppure una dilazione del pagamento...

G. M. - La Spezia



Gent.mo Signor G. M.

desideriamo innanzi tutto farle i nostri auguri per una pronta ripresa economica e rassicurarla per il versamento dei contributi.

Infatti, la normativa CAMPA non consente la sospensione dell'assistenza sanitaria ma, al fine di agevolare i nuclei familiari composti da **almeno quattro persone**, ammette il pagamento in due rate semestrali. In tal caso la prima rata deve essere versata entro il 31 gennaio e la seconda entro il 30 giugno.

A tal fine ai soci morosi ricordiamo che lo Statuto prevede:

"Il titolare del rapporto associativo che non ottemperi al tempestivo versamento dei contributi perde il diritto a qualsiasi assistenza per sé e per i familiari. L'assistenza verrà ripristinata 30 giorni dopo l'avvenuta regolarizzazione amministrativa, consistente nel versamento dei contributi e degli interessi di mora (art. 15 statuto)."

Cordialmente, i nostri migliori saluti.

La Direzione

Convenzione Campa Univercity

21

UNIBO STORE



Si è trasferito in **via Giuseppe Petroni 1/2b**
il nuovo punto vendita della Coop Univercity 2000

Unibo Store di CUBO

Via G. Petroni 1/2b - Bologna
Tel. 051/6486481 Fax 051/2915315
e-mail info@unibostore.it



- orari di apertura:
- lunedì ore 16.00 - 19.30
- da martedì a venerdì ore 10.00 - 13.30 e 16.00 - 19.30
- sabato ore 16.00 - 19.30

Articoli di abbigliamento, oggetti da regalo, cancelleria e libri sull'Università.

Dalla T-shirt alla tuta, dalla borsa al boccale di ceramica, fino alle riproduzioni di edifici universitari, tutti con il sigillo simbolo dell'Ateneo, CUBO Univercity 2000 propone un vasto assortimento e ai soci CAMPA saranno praticate tariffe preferenziali.



Nuove Convenzioni Sanitarie in forma diretta e indiretta

Bologna

STUDIO DI DIAGNOSTICA VASCOLARE
Dott. Cipriano Ridolfi Specialista in Angiologia
 Via Bertalia, 17 BO - Tel. 051/6235444 - cel. 335/209346

Ecocolordoppler tronchi sovra aortici, oftalmico/bulbo oculare, colordoppler tiroide - ecocolordoppler aorta addominale, suoi vasi e vasi artero venosi arti inf. o sup. (comprensivi di visita) in forma diretta. Visita angiologica di controllo in forma indiretta a tariffe preferenziali.

POLIAMBULATORIO CDO
 Via degli Ortolani, 34/f - BO - Tel. 051/543796

Ecografie, ecocolordoppler (esclusi arti inf. e sup.), ecg, campimetria, mappa e pachimetria corneale, microscopia endoteliale in forma diretta. Visite specialistiche ed ecografie morfologiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

Dott. M. Vignoli Specialista in Chirurgia Plastica
 V.le Masini, 48 - BO - Tel. 051/25 18 03

Visite specialistiche, medicina estetica e chirurgia estetica a tariffe preferenziali.

CENTRO MEDICO IDROTERAPIC
 Via San Donato, 66 - BO - Tel. 051/633 33 19

Terapia fisica e riabilitativa, visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

TECNOBIOS PRENATALE
 Via del Borgo di San Pietro 136 - BO - Tel. 051/247948

Ecografia prenatale, pediatrica, internistica e osteoarticolare, diagnosi prenatale, ginecologica, uroginecologia, esami di laboratorio, vaccinazione HPV, dietologia, prestazioni specialistiche ambulatoriali a tariffe preferenziali.

Ferrara

FERRARA DAY SURGERY
 Via Verga, 17 - FE - Tel. 0532/972 311

Convenzione diretta per interventi in day surgery; ecg, indagini strumentali di alta diagnostica, ecocolordoppler, ecografie, endoscopie. Visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

Piacenza

POLIAMBULATORIO PRIVATO KINESIS SRL
 Via E. Millo 26 - PC - Tel. 0523/606260

Esami di laboratorio, ecografie, ecodoppler, MOC, terapia fisica visite specialistiche a tariffe preferenziali in forma indiretta.

Milano

CLINICA BAVIERA ITALIA SRL
 Via Trenno, 12 - MI - Tel. 02/33 49 70 65

Convenzione diretta per interventi in day surgery oculistico con franchigia a carico assistito (30% A-B; 10% D); chirurgia laser refrattiva (franchigia 10% A-B). Esami diagnostici e visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

Dott. M. Vignoli Specialista in Chirurgia Plastica
 Via della Posta, 8 - MI - Tel. 02/890 14 614

Visite specialistiche, medicina estetica e chirurgia estetica a tariffe preferenziali.

Brescia

ANALISI CLINICHE OXI.GEN LAB
 Via Marconi, 11/a - BS - Tel. 030/338 62 12

Analisi cliniche tradizionali in forma diretta. Analisi specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

Genova

CENTRO MEDICO CASTAGNA
 Corso Europa 1075/c - GE - Tel. 010/377 06 23

Ecografie, RMN, mammografie, MOC, ecodoppler, piccola chirurgia ambulatoriale in forma diretta. Visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

IRO RADIOLOGIA
 Via S. Vincenzo, 2/4 - GE - Tel. 010/561 530

Esami di laboratorio, cardiologici, rx, ecografie, RMN in forma diretta. Visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

La Spezia

STUDIO DI RADIODIAGNOSTICA
Dr. D'amato Antonio e D'Amato Anna Gloria
 V.le Nazario Sauro, 36 - La Spezia
 Tel. 0187/713 910

Esami di diagnostica strumentale, radiologia, RMN, TAC, terapia fisica e piccola chirurgia ambulatoriale in forma diretta.



Operazione Passaparola

Portaci un nuovo associato e avrai
un abbuono di 50,00 €
 sul contributo associativo del prossimo anno!

Per ogni nuova persona che farai iscrivere alla CAMPA, ti verrà riconosciuto un abbuono da scontare sul contributo associativo.

Grazie al passaparola degli associati, la CAMPA riesce ad ampliare la base associativa e, così, a suddividere i rischi e a contenere al minimo indispensabile i contributi associativi necessari a garantire il programma delle erogazioni.



Segnalaci la famiglia a cui desideri proporre l'adesione alla CAMPA e noi provvederemo ad inviare il materiale informativo.

Nome _____ Cognome _____
 Indirizzo _____ Telefono _____
Socio presentatore: Nome _____ Cognome _____
Indirizzo _____

SPEDITE IN BUSTA CHIUSA ALLA CAMPA

La Dieta Mediterranea

La mortadella

Della mortadella, anche se invoglia il suo profumino, è bene non abusare per i pezzettini di grasso che contiene. Però se la comprate dal macellaio o dal salumiere (non al supermercato) noterete che delle volte è quasi senza grasso; si tratta del fondo della mortadella, approfittatene e compratene. Qui come per gli altri cibi non si tratta di andare di proposito a comprare una cosa bensì di guardarsi attorno e di comprare



ciò che è bello e conveniente quel determinato giorno.

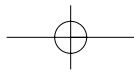
Se avete lo stesso giorno

la fortuna di trovare una bella melanzana bianca o viola chiaro, senza semi, fate un risotto di melanzana con la pentola a pressione poi aggiungete del basilico tritato fine e dei cubettini di mortadella al momento di servire in tavola con olio di girasole od oliva.

Per 100 gr. di riso 100 gr. di mortadella. Non è il caso di aggiungere parmigiano.

Variante: adoperare cavolfiore invece di melanzana e non aggiungere basilico.





Non correre rischi!

CAMPA ti tutela dalle spese per la salute

Per chi vuole essere *previdente*
con la garanzia del rimborso delle spese mediche
senza limiti di età e senza liste di attesa.



www.campa.it

Insieme tuteliamo meglio la nostra salute

Bologna - via Luigi Calori 2/g - Tel. 051 230 967 - iscrizioni@campa.it

