



## Bilancio CAMPA 2016 molto soddisfacente

Il 2016 è stato ancora un anno molto positivo per la CAMPA.

Si è registrata una crescita del 10% degli iscritti, un incremento della raccolta contributiva del 2,5% e una restituzione agli assistiti in prestazioni sanitarie in forma diretta o a rimborso che nel 2016 ha superato l'81%. Condividiamo i risultati con tutti voi. Non è una novità ma il frutto di un impegno e un lavoro costante, un'attenzione ai bisogni dei Soci e una reale soddisfazione delle aspettative.

Il successo del modello mutualistico CAMPA risiede proprio nella chiarezza e nella trasparenza delle regole. Nella relazione di fiducia instaurata con i Soci. Si basa sul senso di responsabilità e di partecipazio-

ne di tutti gli aderenti alla causa comune.

Essere Soci CAMPA garantisce la sicurezza di poter contare su un aiuto concreto in caso di necessità, legate alla fragilità della salute nelle persone meno giovani, ma anche nel promuovere benessere e prevenire le patologie quando si è giovani e sani. Essere assistiti CAMPA vuol dire avere i vantaggi della condivisione e della mutualità. Studi scientifici hanno dimostrato che **cooperare al bene comune contribuisce alla nostra salute psicofisica.**

Lo sa bene anche la nostra Socia più longeva che ha 106 anni e che dal 1992 continua ad essere iscritta alla CAMPA partecipando positivamente allo scambio mutualistico!

Anno 25, n. 1 gennaio - giugno '17  
Periodico in abbonamento postale  
"Poste Italiane s.p.a. - Spedizione in Abbonamento Postale - D.L. 353/2003 (conv. in L. 27/02/2004 n° 46) art. 1, comma 2, DCB - BO"

*Direttore Responsabile*  
Federico Bendinelli

*Coordinamento redazionale*  
Massimo Piermattei

*Con la collaborazione di*  
Francesco Zinzani, Franco Cavicchi,  
Giusy De Vitis, Giovanna Manobianco,  
Elisa Scalambra, Giusy Milici.

House Organ della **CAMPA**  
Cassa Nazionale Assistenza Malattie,  
Professionisti, Artisti e Lavoratori  
Autonomi  
Società di Mutuo Soccorso L. 3818/1886  
Mutua Sanitaria Integrativa

Autorizzazione Tribunale BO n. 6220 del 17/09/93.  
Redazione: Via Calori, 2/G 40122 Bologna  
tel 051 230967 fax 051 6494012  
info@campa.it - www.campa.it

*Progetto grafico:* Studio Struchel - Bologna

*Impaginazione:* Omega Graphics - Bologna

*Stampa:* Tipografia del Commercio srl  
Via del Perugino 6 - Bologna



Stampato su carta  
con alto contenuto  
di cellulosa riciclata

## Sommario

- *Assemblea CAMPA: approvati i Bilanci. Gestione molto positiva*
- *La Relazione del CdA*
- *Lo sviluppo delle iscrizioni*
- *Consuntivo 2016*
- *Bilancio di mandato*
- *Obiettivi per il futuro*
- *Rinnovati gli organi sociali*
- *Rapporto sul Progetto della Mutualità Italiana*
- *Fondazione CAMPA: Nuova Convenzione con LAPAC Servizio farmaco a domicilio*
- *Nutrire il corpo e l'anima*
- *Convenzioni sanitarie: Centro Diagnostico Cavour Bologna*
- *Detrazione contributi*

## VADEMECUM PER USUFRUIRE DELL'ASSISTENZA

### PER GLI ESAMI DIAGNOSTICI IN FORMA DIRETTA\*

- ✓ Telefonare al centro medico scelto per un appuntamento.
- ✓ Far avere a CAMP la prescrizione di un medico (anche specialista) completa di diagnosi o sospetto diagnostico indicando il centro scelto per ricevere il foglio di autorizzazione.
- ✓ Presentarsi il giorno dell'appuntamento al centro medico con la tessera CAMP e l'autorizzazione ricevuta.
- ✓ Non pagherete nulla, pagherà CAMP in forma diretta.

### VISITE SPECIALISTICHE

- ✓ Il rimborso è sempre in forma indiretta, anche nei centri convenzionati dove avete diritto a tariffe scontate.
- ✓ Non è necessaria la prescrizione di un medico.
- ✓ Inviare le note di spesa entro 20 giorni utilizzando l'apposito modulo.

### ESAMI DIAGNOSTICI IN FORMA INDIRETTA\*\*

- ✓ Inviare le note di spesa e prescrizione medica con sospetto diagnostico entro 20 giorni utilizzando l'apposito modulo per la richiesta dei rimborsi.

### RICOVERI PER INTERVENTI IN FORMA DIRETTA

- ✓ Dare comunicazione a CAMP inviando certificato medico per ricevere il foglio di autorizzazione.
- ✓ Presentarsi al centro convenzionato in forma diretta con la tessera CAMP e autorizzazione.
- ✓ Alla chiusura del ricovero pagherete la quota a vostro carico prevista dalla formula di assistenza, variabile a seconda della struttura sanitaria scelta, oltre le protesi e agli extra.
- ✓ Per ricoveri oltre i 20 giorni contattare CAMP per la prosecuzione.

### INTERVENTI IN FORMA INDIRETTA O RICOVERI IN MEDICINA

- ✓ Comunicare a CAMP apertura e chiusura del ricovero entro otto giorni.
- ✓ Inviare entro tre mesi dalla fine del ricovero fatture e cartella clinica.
- ✓ Per ricoveri oltre i 20 giorni contattare CAMP per la prosecuzione.

#### Ricordate:

CAMP richiede generalmente solo la fotocopia delle note di spesa e delle cartelle cliniche. Si riserva di richiedere l'esibizione dell'originale in caso di necessità amministrative. Conservate gli originali delle fatture per eventuali detrazioni in fase di dichiarazione dei redditi. Per la richiesta di **autorizzazione** ad effettuare le prestazioni in forma diretta (accompagnate da prescrizione medica con sospetto diagnostico) e per l'invio delle note di spesa per il rimborso (utilizzando il modulo per la richiesta di rimborso delle spese sanitarie) potete scegliere fra uno dei seguenti modi:

Per recapitare le **fatture e le richieste del medico** per l'autorizzazione per la forma diretta potete scegliere se farlo:

1. **Via fax** al nuovo numero **051.6494012**
2. **Via e-mail** all'indirizzo [sportello@camp.it](mailto:sportello@camp.it)
3. **Per posta** a: CAMP - via Luigi Calori 2/g - 40122 Bologna.
4. **Utilizzando la app Campa** per smartphone che si può scaricare gratuitamente da apple store e google market.
5. **Di persona** presso il nostro sportello della sede centrale o degli uffici fiduciari.

Riceverete i rimborsi entro circa due mesi.

**\*forma diretta:** CAMP paga direttamente al centro medico l'intera spesa per gli esami diagnostici e la quota a suo carico per gli interventi chirurgici. I centri dove è possibile eseguire esami diagnostici ed interventi chirurgici in forma diretta sono riportati nel relativo elenco. Troverete le novità sulle convenzioni sul notiziario CAMP che inviamo ai nostri soci ogni 3 o 4 mesi.

**\*\*forma indiretta:** il socio anticipa la spesa e poi chiede il rimborso a CAMP che lo effettuerà secondo il tariffario della Vostra formula di assistenza.

## Assemblea degli associati CAMPA. 2016 un'annata davvero OK



Tavolo Relatori Assemblea CAMPA

Un anno molto positivo per la CAMPA Sms che ha registrato un incremento complessivo del numero degli assistiti del **10,4%**.

8.870 sono state le nuove iscrizioni di cui l'85% relative a coperture collettive aziendali inserite nel Fondo Sanitario. Al netto delle cessazioni si è evidenziata una crescita netta di oltre **4.000** unità per un numero di assistiti che oggi supera quota **44.000** unità.

La raccolta dei contributi associativi e sanitari si è attestata a circa **15 milioni di Euro** con un incremento del **2,5%**.

Le spese per erogazioni sanitarie sono state **12.172.000 €**.

La percentuale di erogazioni sanitarie sull'ammontare dei contributi versati è stata pari all'**81,4%** che, seppure in lieve flessione, resta un eccellente valore di restituzione agli assistiti.

Complessivamente le spese degli Oneri di Gestione, per effetto dell'aumento del numero degli assistiti, si sono ridotte nella percentuale davvero contenuta del **13,3%** rispetto alle Entrate. Salgono al **15,8%** considerando anche gli Oneri Diversi (costi-

tuite da sopravvenienze passive, imposte e tasse e contributi al Progetto mutualistico Confcooperative).

La qualità dell'assistenza garantita dalla CAMPA si mantiene sempre molto elevata, confermata da una percentuale media di rimborso del **64,1%**, in aumento rispetto al 2015.

Oltre un milione di Euro sono state le erogazioni sanitarie destinate ai circa 25.000 lavoratori delle cooperative aderenti Confcooperative.

Anche nel 2016 l'attività di CAMPA si è contraddistinta per realizzare un ponte di solidarietà tra le varie categorie di lavoratori e le diverse generazioni di assistiti portatori di bisogni sanitari e socio assistenziali differenziati.

Grande attenzione è stata posta al tema della prevenzione sanitaria e della promozione della salute, attraverso la partnership con la Rivista Elisir di Salute e attraverso la campagna StaiSobrio, rivolta agli adolescenti per sensibilizzare sui rischi della guida in stato di alterazione, in collaborazione con Automobile Club Bologna e Dodi Battaglia dei POOH come testimonial.



## La Relazione degli Amministratori: i temi all'orizzonte

Sul piano politico generale evidenziamo una sempre crescente attenzione al tema dell'integrazione sanitaria e del welfare, ma allo stesso tempo una competizione e una concorrenza che non risparmia colpi bassi, spesso contraddistinta da aggressività e spregiudicatezza di diversi attori.

Assistiamo al perdurare del tentativo da parte delle Associazioni di rappresentanza delle imprese assicuratrici di delegittimazione nei confronti dell'attività della società di mutuo soccorso (...).

Si accusano a sproposito le Mutue, sostenendo che non abbiano obblighi di riserve patrimoniali e che non corrispondano ai parametri di solvibilità previsti per le Banche o le Assicurazioni. Trascurano l'elemento fondamentale che le SMS sono non profit e che l'applicazione ad esempio dei criteri di "Solvency", previsti per soggetti capitalisti, comporterebbe il totale snaturamento delle nostre finalità assistenziali con la conseguenza di una "demutualizzazione".

Non si possono applicare le stesse regole a soggetti diversi: chi svolge una attività imprenditoriale con scopo di lucro e le Mutue non profit che operano nell'ambito del terzo settore e dell'economia sociale.

Le nostre Società sono basate sull'auto-organizzazione, sulla solidarietà e sulla responsabilità.

Siamo tra le poche realtà private che sono in grado di prendersi cura delle persone attraversando tutte le fasi della vita. L'allungamento della vita media rende fondamentale la necessità di programmare un'assistenza sanitaria e sociale, non solo nella nostra fase matura ed attiva, ma anche quando saremo a rischio di fragilità e di non autosufficienza.

Il nostro Codice Identitario presentato due anni fa a Venezia è quanto mai attuale. Le SMS perseguono per legge finalità di interesse generale, contribuiscono a favorire le relazioni umane e insieme vogliamo costruire una comunità del Benessere e dello stare bene assieme.

Collegato alla concorrenza sleale da parte delle compagnie c'è il tema dell'istituzione dei Fondi sanitari di natura con-

trattuale, caratterizzati dalla governace bilaterale dei rappresentanti dei datori di lavoro e dei lavoratori. L'affermarsi del secondo pilastro della sanità è sicuramente indice positivo dell'allargarsi delle tutele a favore dei lavoratori.

Tuttavia è indubbio che tali Fondi, che oramai sono rivolti a circa il 90% dei contratti, tolgono possibilità di sviluppo alle SMS, specie in una logica di solidarietà intercategoriale e intergenerazionale.

Se fino a qualche anno fa l'istituzione di un Fondo bilaterale, rendeva possibile mantenere in essere una copertura diver-

sa già precedentemente attivata dal datore di lavoro - o la scelta per questo ultimo di uscire dal Fondo nazionale per aderire ad un altro ad esempio attivato da una Sms - assistiamo ultimamente, a delle vere e proprie forzature interpretative, che ne individuano l'obbligatorietà, pena l'inadempimento contributivo e l'impossibilità di partecipare ai bandi pubblici.

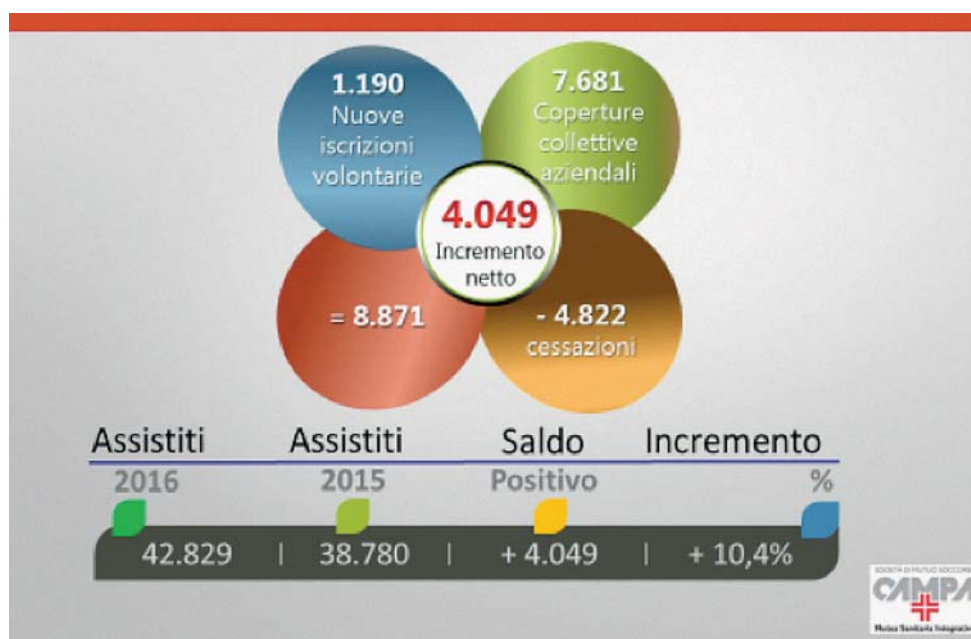
La nostra Federazione ha ritenuto indispensabile attivare un ricorso all'Antitrust per sollevare la questione, a nostro avviso lesiva della libertà di scelta da parte dell'imprenditore e dei lavoratori, oltre che della libertà di concorrenza. Vedremo se ne sortiranno valutazioni utili a sbloccare un mercato, che sia i sindacati sia i gestori assicurativi dei Fondi sanitari, hanno tutto l'interesse a tenere sotto controllo.

Le SMS e la CAMP, non intendono certo mettere in discussione l'istituzione dei Fondi di categoria, ma vorrebbero poter competere al pari degli altri gestori e garantire la libertà di fare scelte diverse nell'interesse della concorrenza e del pluralismo.

Nel 2016 sono proseguiti proficuamente i rapporti con Confcooperative. La riuscita del progetto che ha dato vita alle coperture Solcoop e l'apprezzamento da parte degli assistiti, confermano che CAMP è la Mutua di riferimento per Confcooperative in Emilia Romagna e che potrà così vedere riconosciuto il proprio ruolo anche in previsione della futura Alleanza delle Cooperative Italiane.



## Iscrizioni: crescita di oltre 4.000 unità: **l'80% con le coperture collettive aziendali**



### Nuove iscrizioni

Nel 2016 se ne sono registrate **1.012** nelle formule tradizionali, **178** nelle formule speciali (ad adesione volontaria) e **7.681** relative a coperture collettive aziendali inserite nel Fondo Sanitario CAMPA, per un totale di **8.871**.

Complessivamente le cessazioni sono state **4.822** (di cui l'80% relative a

coperture collettive aziendali) e pertanto il saldo attivo è risultato pari a **4.049**.

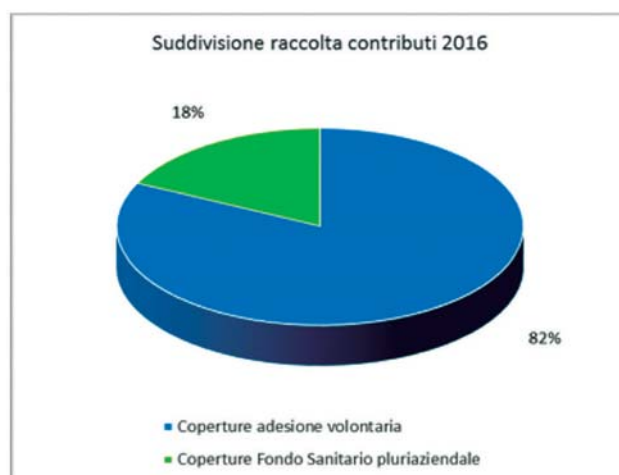
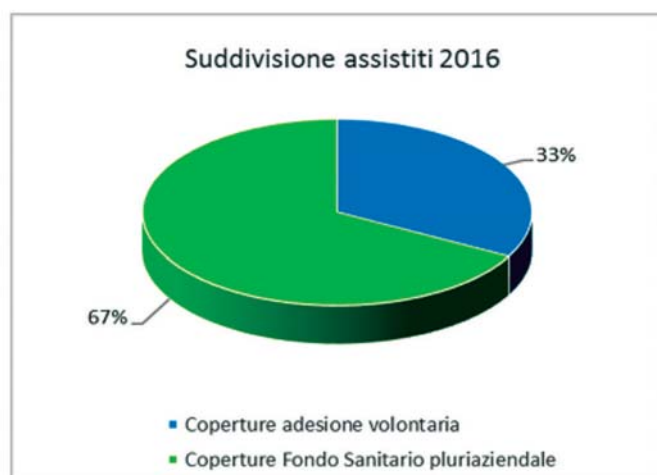
L'incremento complessivo del numero degli assistiti nel 2016 è stato dunque del **10,4%**.

Al 31.12.2016 risultano pertanto **42.829** assistiti così distinti:

**14.078** adesioni volontarie (Soci e relativi familiari minorenni) **28.751** iscritti al Fondo Sanitario interno.

Le formule ad adesione volontaria maggiormente selezionate si confermano quelle complete Ass. Più e Più Smart Family, seguite da Base e Oro. Nelle speciali la formula Assist rivolta ai Soci Emil Banca ha raggiunto 800 iscritti.

Tra le collettive aziendali i Piani Solcoop per i lavoratori delle coop Confcooperative sono cresciute di 3.400 unità.



Gli iscritti nella Sezione Fondo Pluriaziendale rappresentano il 67% del totale degli assistiti (in crescita di 3 punti % rispetto all'anno precedente), mentre la relativa raccolta contributiva è pari al 18% sul totale (invariata rispetto al 2015).

## Identikit dell'assistito CAMPA

**Suddivisione percentuale per fascia di età tutto il complesso degli assistiti: Adesioni Volontarie + iscrizioni collettive aziendali:**

complesso Assistiti	2016		2015	variazione
da 0 a 25 anni:	8,7%	↑	8,6%	+ 0,1%
da 26 a 50 anni:	49,2%	↔	49,2%	==
da 51 a 65 anni:	26,2%	↑	25,0%	+ 1,2%
da 66 a 75 anni:	8,5%	↓	9,4%	- 0,9%
oltre 75 anni:	7,4%	↓	7,8%	- 0,4%

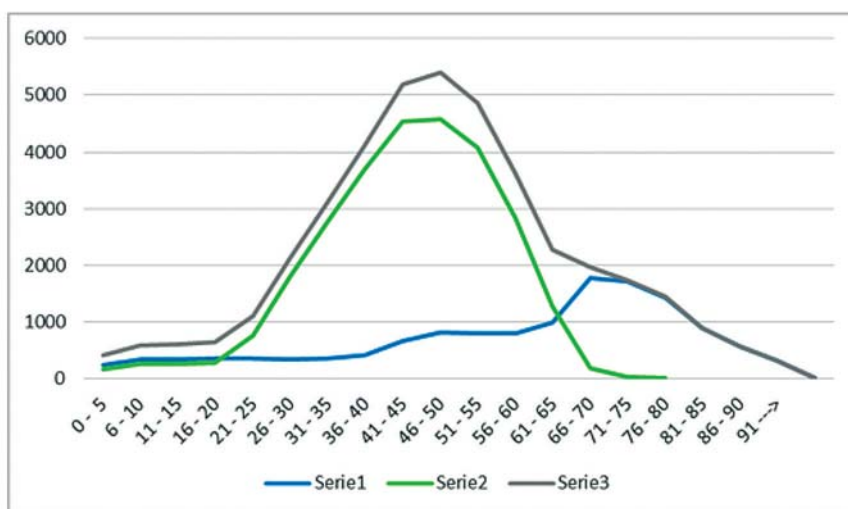


Considerando la somma delle posizioni volontarie e di quelle collettive aziendali, la composizione degli assistiti evidenzia prevalentemente un incremento della fascia 51 - 65 anni.

Se si considerano le sole formule tradizionali, la fascia con il maggior numero di soci passa da quella da 71 a 75 anni a quella 66 - 70 con 1.800 unità (età media 58,5);

mentre considerando le coperture per dipendenti aziendali (età media 44 anni) e tutto il complesso degli assistiti, la fascia con maggior numero di iscritti è quella 46-50 anni con 5.800 unità.

L'età media di tutti gli assistiti CAMPA resta invariata a 48 anni.



Regioni		2016	2015	%
1	<b>EMILIA ROMAGNA</b>	28.773	25.965	<b>67,2%</b>
2	<b>LOMBARDIA</b>	5.729	5.041	<b>13,3%</b>
3	<b>TOSCANA</b>	1.458	1.429	<b>3,4%</b>
4	<b>LAZIO</b>	1.345	1.080	<b>3,1%</b>
5	<b>VENETO</b>	892	722	<b>2,1%</b>
6	<b>MARCHE</b>	869	718	<b>2,0%</b>
7	<b>LIGURIA</b>	790	679	<b>1,8%</b>
8	<b>FRIULI VENEZIA GIULIA</b>	643	534	<b>1,5%</b>
9	<b>PIEMONTE</b>	443	338	<b>1,0%</b>
10	<b>ABRUZZO</b>	390	212	<b>0,9%</b>
<b>ALTRE REGIONI</b>		1.497	2.612	<b>3,5%</b>
<b>TOTALE</b>		42.829	38.780	<b>100%</b>

In blu i Soci ad adesione volontaria.

In verde gli iscritti collettivi aziendali

In grigio la somma di tutti gli assistiti

Distribuzione Assistiti nelle prime 10 regioni. Nella classifica per regioni l'Emilia Romagna conferma il primato con il 67% degli assistiti; gli incrementi più rilevanti si sono avuti in Emilia Romagna ma si registra una crescita un po' in tutte le regioni.

## Analisi Erogazioni Sanitarie: 110.000 pratiche. 1/3 del valore delle prestazioni in forma diretta. Cresce la % media di rimborso

PRESTAZIONI SANITARIE	2016 NUMERO CASI	2016 €uro EROGATI	2015 €uro EROGATI	Variazione	VARI-AZIONE %	Percentuale di rimborso 2016
<b>RICOVERI CHIRURGIA (+ IGIC)</b>	590	€ 3.393.000,00	€ 3.798.000,00	-€ 405.000,00	-10,7%	72,3%
<b>RICOVERI MEDICINA (+ esami sped.)</b>	328	€ 705.000,00	€ 705.000,00	-€ 55.000,00	-7,8%	41,0%
<b>PRESTAZIONI AMBULATORIALI</b>	101.980	€ 6.880.000,00	€ 6.642.000,00	€ 238.000,00	3,6%	69,0%
<b>SUSSIDI</b>	1160	€ 296.000,00	€ 343.000,00	-€ 47.000,00	-13,7%	44,2%
<b>ODONTOIATRIA</b>	5.995	€ 893.000,00	€ 722.000,00	€ 171.000,00	23,7%	45,0%
<b>TOTALE</b>	110.053	€ 12.112.000,00	€ 12.210.000,00	-€ 98.000,00	-0,8%	64,1%

Il numero dei ricoveri nel 2016 è stato complessivamente di 918, di cui 371 in forma diretta e 547 in forma indiretta. I casi di erogazioni sanitarie rispetto all'anno precedente sono diminuiti nelle aree Ricoveri in Chirurgia e in Medicina e Sussidi. Sono invece aumentate le prestazioni specialistiche ambulatoriali e quelle odontoiatriche (+ 400.000 €).

- **I Ricoveri per Intervento Chirurgico** sono stati 590 e hanno fatto registrare una flessione del 10,7%.

La percentuale media di rimborso è stata mediamente per tutte le formule di assistenza del 72,3%.

Nel 2016 i ricoveri per intervento in forma diretta, con assunzione degli oneri a carico CAMPAs, sono stati il 55%. Mediamente fra tutte le assistenze, considerando anche le franchigie a carico degli associati, la percentuale di rimborso dei ricoveri in forma diretta è stata dell'80%. Con la copertura integrativa IGIC con massimale illimitato, la CAMPAs è riuscita a garantire il rimborso al 100% per i Grandi Interventi Chirurgici (circa 30 casi).

- **I Ricoveri in Medicina** senza intervento sono stati 328 e le erogazioni sanitarie, pari a 650.000,00 € comprensive degli esami altamente specialistici eseguiti in regime di ricovero, hanno fatto registrare un calo dell'8%; la percentuale media di rimborso è stata pari al 41% (5 punti in più rispetto al 2015).

- Le **Prestazioni specialistiche ambulatoriali** sono state quasi 102.000 (3.000 in più rispetto all'anno precedente) per un importo di 6.880.000,00 € aumentato del 3,6% rispetto al 2015.

Rappresentano il 56,8% del totale delle erogazioni.

In ordine di importo erogato, al primo posto ci sono le visite specialistiche seguite dagli esami diagnostici strumentali di routine. Poi le analisi di laboratorio, i ticket e gli esami altamente specialistici (TAC, RMN, Endoscopie).

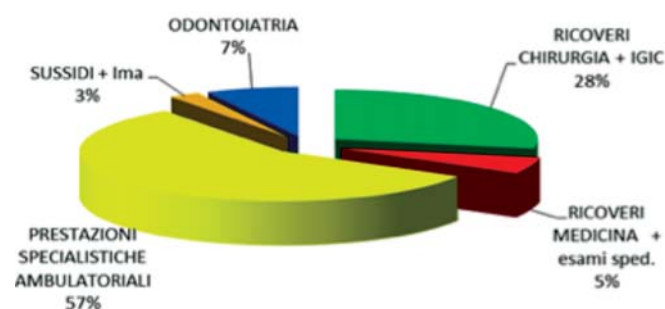
- **I Sussidi** (cure termali, protesi acustiche, assistenza infermieristica, diarie, indennità di malattia, infortunio, decesso, trasporto in ambulanza) con 1.160 casi, ammontano nel complesso a 296.000,00 €, in calo rispetto all'anno precedente e con una percentuale media di rimborso in crescita al 44%.

- **L'Odontoiatria** presenta circa 6.000 prestazioni, per un ammontare di 893.000,00 €, con un incremento del 24% rispetto al 2015 e una percentuale media di rimborso in crescita al 45%.

L'indice di frequenza del ricorso alle prestazioni è diminuito da 2,7 a 2,6 per ogni assistito.

La percentuale media di rimborso rispetto al totale delle pratiche è stata del 64,1% in aumento sul 2015.

### Suddivisione % Erogazioni Sanitarie 2016



## Bilancio Consuntivo 2016

### Stato Patrimoniale e Rendiconto Economico

#### STATO PATRIMONIALE

ATTIVO	2016	2015
B II) IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI	€ 1.341.968,41	€ 1.422.895,35
B III) IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE	€ 4.102.440,73	€ 4.102.440,73
C II) TOTALE CREDITI	€ 226.855,15	€ 153.337,06
C III) ATTIVITA' FINANZIARIE NON IMMOBILIZZATE	€ 4.854.799,44	€ 4.684.333,22
C IV) DISPONIBILITA' LIQUIDE	€ 1.614.569,60	€ 1.318.245,44
D) RATEI E RISCONTI	€ 160.388,01	€ 149.842,28
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>€ 12.301.021,34</b>	<b>€ 11.831.094,08</b>

SOCIETÀ DI MUTUO SOCCORSO  
  
 Mutua Sanitaria Integrativa

PASSIVO	2016	2015
A) PATRIMONIO NETTO Fondo di Riserva	€ 4.215.360,15	€ 3.763.849,57
B) FONDI PER RISCHI ED ONERI	€ 2.124.386,82	€ 1.814.386,82
C) TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO	€ 419.298,57	€ 363.852,42
D) DEBITI Erogazioni Sanitarie	€ 4.860.554,20	€ 5.220.919,79
D) DEBITI verso altri fornitori	€ 129.269,02	€ 123.724,94
D) DEBITI Diversi (tributari e previdenziali)	€ 92.036,28	€ 83.697,19
E) RATEI E RISCONTI	€ 460.116,30	€ 460.663,35
<b>TOTALE PASSIVO</b>	<b>€ 12.301.021,34</b>	<b>€ 11.831.094,08</b>

#### RENDICONTO ECONOMICO

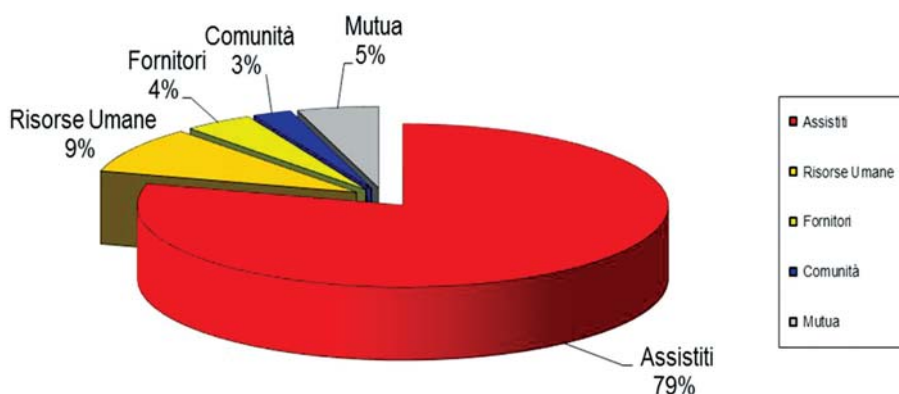
PROVENTI E RICAVI	2016	2015
1) PROVENTI ATTIVITA' MUTUALISTICA		
1.1) QUOTE ISCRIZIONE	€ 22.135,00	€ 22.862,50
1.2) CONTRIBUTI ASSOCIATIVI E SANITARI		
Formule adesione volontaria	€ 12.299.192,93	€ 11.935.097,29
Fondo Sanitario Pluriaziendale	€ 2.660.634,48	€ 2.651.653,33
<b>TOTALE CONTRIBUTI</b>	<b>€ 14.959.827,41</b>	<b>€ 14.586.750,62</b>
1.3) ALTRI PROVENTI E RICAVI	€ 180.325,26	€ 181.848,74
4) PROVENTI FINANZIARI E PATRIMONIALI	€ 199.032,87	€ 229.686,91
<b>TOTALE PROVENTI E RICAVI</b>	<b>€ 15.361.320,54</b>	<b>€ 15.021.148,77</b>

ONERI	2016	2015
1) ONERI GESTIONE MUTUALISTICA		
1.1) EROGAZIONI SANITARIE		
Formule adesione volontaria	€ 10.599.876,90	€ 10.584.818,57
Fondo Sanitario Pluriaziendale	€ 1.512.352,74	€ 1.625.021,58
Sussidi straordinari art. 26 m) Statuto	€ 60.000,00	€ 50.000,00
<b>TOTALE EROGAZIONI SANITARIE</b>	<b>€ 12.172.229,64</b>	<b>€ 12.259.840,15</b>
<b>TOTALE SPESE DI GESTIONE</b>	<b>€ 2.045.800,71</b>	<b>€ 2.133.738,00</b>
1.6) ONERI DIVERSI DI GESTIONE	€ 381.779,61	€ 289.602,70
1.7) ACCANTONAMENTO A FONDO RISCHI e ONERI	€ 310.000,00	€ 90.000,00
4) ONERI FINANZIARI E PATRIMONIALI	€ -	€ 1.725,52
<b>TOTALE ONERI GESTIONE MUTUALISTICA</b>	<b>€ 14.909.809,96</b>	<b>€ 14.774.906,37</b>
ACCANTONAMENTO A FONDO RISERVA	€ 451.510,58	€ 246.242,40
<b>TOTALE GENERALE</b>	<b>€ 15.361.320,54</b>	<b>€ 15.021.148,77</b>

**BILANCIO  
2016**



## Valore aggiunto sociale



**Distribuzione Valore Aggiunto Sociale 2016**

In sintesi nel 2016 la percentuale di destinazione delle risorse raccolte a Fornitori, alle Risorse Umane e alla Collettività, nel complesso è restata costante al 16%.

Le risorse conferite dagli associati e dai datori di lavoro alla Mutua continuano ad essere redistribuite in misura davvero preponderante

a favore dei bisogni socio-sanitari degli assistiti medesimi.

L'accantonamento a favore dei Fondi Garanzia e alle Riserve Mutualistiche, segna un importante incremento rispetto all'anno precedente per garantire l'equilibrio e la sostenibilità nel coprire i bisogni futuri degli assistiti.



Momenti dell'Assemblea CAMPA

Oratorio S. Filippo Neri;  
 Elezioni;  
 Dipendenti CAMPA  
 con il Presidente Dr. F. Zinzani;  
 Il consiglio d'Amministrazione  
 con il Direttore Dr. M. Piermattei

## Bilancio quadriennio 2013-2016 e confronto con il periodo 2009-2012

	2012	2016	variazione	%
Assistiti	16.442	42.829	+ 26.387	+160%
Raccolta contributiva	11.200.000	14.960.000	+3.760.000	+33,6%
Erogazioni sanitarie	9.444.000	12.172.000	+2.728.000	+29%
% media Spese gestione	13,7%	14%		
% con oneri diversi	14,7%	15,4%		
% media Erogazioni Contributi	85%	82%		
Fondo di Riserva	2.329.000	4.215.000	+1.886.000	+80%

La CAMPA nell'ultimo quadriennio 2013 -2016, rispetto ai dati del quadriennio chiuso al 31.12.2012, ha aumentato la propria base di assistiti del 160%, da 16.442 a circa 43.000, grazie allo sviluppo delle coperture collettive rivolte ai dipendenti aziendali.

L'ammontare della raccolta contributiva è passata da 11,2 a circa 15 milioni di € pari ad un incremento del 33,6%. Analogamente le erogazioni sanitarie sono aumentate del 29% passando da 9,4 a 12,2 milioni di Euro. L'incidenza delle spese di gestione, rispetto al complesso delle entrate, nel quadriennio è stata mediamente del 14%, a testimonianza del mantenimento dell'efficienza della Mutua.

Dal punto di vista del consolidamento delle riserve patrimoniali, il Fondo associativo di riserva che alla fine del 2012 ammontava a 2.330.000 €, con gli ulteriori accantonamenti realizzati negli ultimi 4 anni è arrivato a 4.215.000 € (facendo registrare un incremento dell'80%). La scelta di accantonare annualmente una quota da destinare a Fondi di Riserva e Garanzia (che complessivamente ora ammontano a ca. 6,3 ml di Euro), ha consentito alla CAMPA di raggiungere un apprezzabile livello di consistenza patrimoniale, che le permette di far fronte ad eventuali situazioni negative, ma anche di candidarsi a gestire coperture collettive ed aziendali o a partecipare alle gare per l'assegnazione della gestione dei Fondi sanitari integrativi negoziali che richiedono appunto maggiori garanzie finanziarie.

Il Piano di Assistenza ha ampliato l'offerta di coperture. Attualmente 4 formule complete "Base, Più, Più Smart Family, Oro" e quattro parziali "Ricoveri, Specialistica Ambulatoriale e le due versioni Plus"; a cui si aggiungono le tre formule in abbinamento "Ass. Odontoiatrica", "Integrazione Grandi interventi chirurgici" e "Proteggero" per la non autosufficienza. Nel quadriennio CAMPA ha realizzato numerosi convenzioni con aziende, personalizzando le coperture alle esigenze delle imprese e agli importi previsti come integrativo sanitario dai CCNL di riferimento. Facendo un bilancio di questi ultimi quattro anni possiamo affermare che il cammino della CAMPA ha visto un'accelerazione delle coperture collettive aziendali grazie alla sinergia realizzata con FederazioneSanità e Confcoop-erative Emilia Romagna.

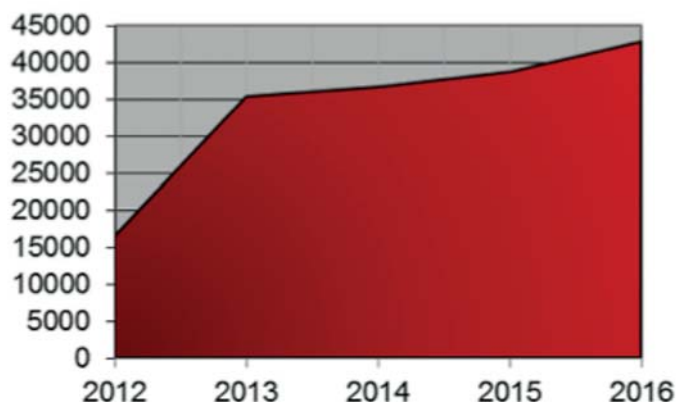
Il "progetto Solcoop", rivolto ai soci lavoratori delle coope-



ative Confcoop-erative ER, è stata un'esperienza sicuramente positiva

consentendo di raggiungere circa 25.000 assistiti nel quadriennio e determinando un grande impulso al Fondo sanitario istituito al proprio interno dalla CAMPA, oltre che mantenendosi su parametri di sostenibilità che hanno prodotto benefici nel favorire equilibrio a tutta l'attività della Mutua. La CAMPA ha realizzato dieci diverse tipologie di copertura definite Solcoop per le varie tipologie contrattuali.

### ANDAMENTO N. ASSISTITI CAMPA 2012 - 2016



Sinergie importanti sono state anche quelle realizzate con Unindustria Bologna e Emil Banca e con diverse associazioni di rappresentanza e ordini e collegi professionali.



La base sociale sta traendo vantaggio dall'adesione di dipendenti aziendali che contribuiscono all'equilibrio anagrafico (l'età media è passata da 53 a 48 anni). Realizzare una solidarietà tra gli assistiti volontari e quelli collettivi aziendali è stata la strategia corretta che ha consentito di realizzare una piena mutualità tra giovani e anziani, sani e malati, dipendenti e pensionati, come peraltro avviene negli altri paesi europei.

È proseguito inoltre l'impegno nell'aggiornamento e informatizzazione delle procedure amministrative, nella comunicazione rivolta ai Soci attraverso il portale e la app dedicata, tramite cui è possibile svolgere le funzioni per richiedere rimborsi e autorizzazioni e consultare lo stato delle pratiche.

È stata costantemente sviluppata la rete dei centri sanitari convenzionati, realizzando nuovi accordi (anche con i reparti di libera professione delle strutture ospedaliere pubbliche), capaci di garantire standard di qualità davvero notevoli, contrattando condizioni economiche eque e vantaggiose per gli associati, i quali apprezzano notevolmente il livello di assistenza garantita.

Seppur con un incremento sensibile del numero degli assistiti, si è sempre cercato di mantenere un rapporto diretto, molto vicino e personalizzato. I reclami da parte dei Soci sono stati in misura davvero minima, e i contenziosi pressoché inesistenti.

La *governance* non ha mai subito tensioni, ma si è aperta per garantire un'autorevole rappresentanza delle nuove partnership, e il CdA ha programmato un graduale percorso di rinnovamento al fine anche di rappresentare le diverse categorie e generazioni di assistiti.

Il personale della sede centrale di Bologna è stato potenziato, procedendo a dei progressivi inserimenti nei vari uffici. Attualmente le unità operative sono 18 e l'età media è di 40 anni.

Possiamo affermare che le coperture proposte dalla CAMPA, riescono ad offrire il massimo grado di valori e di vantaggi concreti per gli assistiti:

- di *valori*, perché coerenti allo spirito del mutuo soccorso e della solidarietà - la CAMPA non abbandona né esclude mai nessuno dei propri soci;
- di *vantaggi*, perché in grado di intervenire con efficacia e tempestività, sia per le prestazioni specialistiche ambulatoriali o di prevenzione sia per i grandi eventi di malattia e gli interventi chirurgici, riuscendo a garantire il massimale illimitato e la copertura a vita intera.

Si è confermata nel quadriennio la capacità di mantenere gli equilibri, che sono stati raggiunti sia nella percentuale delle erogazioni restituite agli associati, sia in quella delle spese gestionali, sia nell'atteggiamento di rigorosa trasparenza delle nostre procedure, ma anche di applicazione di una forte dose di buon senso per intervenire nelle situazioni in cui i bisogni dell'assistito necessitano di essere ascoltati e accolti.

Abbiamo cercato di curare la comunicazione in maniera da testimoniare sempre lo stile del nostro modo di operare e rendere manifesti i valori a cui ci ispiriamo (che abbiamo riportato nel Codice identitario delle SMS).

Attenzione ai bisogni dei Soci dunque, ma anche capacità di ottenere le risorse da tutti per poter garantire il funzionamento della Mutua e la sua stabilità, come un patrimonio da coltivare e da trasmettere alle generazioni di Soci future.



Noi, Soci

Assist

Copertura sanitaria integrativa per i soci e le loro famiglie



PROSPETTO INFORMATIVO COMPLETO

Possiamo affermare che come in una famiglia, la CAMPAs sia riuscita nel non facile compito di amalgamare le esigenze dei Soci più anziani e da più tempo iscritti, con quelli più giovani e derivanti da accordi aziendali, riuscendo ad avere nei loro confronti capacità attrattiva. Solo infatti attraverso la collaborazione generazionale si riesce a costruire una rete di relazioni positive e lo scambio mutualistico.

La nostra serietà, alla distanza, sta dando importanti risultati tanto che CAMPAs è accreditata come una delle Mutue che ha maggiore reputazione nel panorama nazionale, avendo privilegiato la coerenza dei propri principi e l'attenzione nei confronti degli associati, rispetto a una logica di crescita eccessiva che rischia di snaturare una SMS.

### Obiettivi per il futuro

Il Consiglio di Amministrazione uscente della CAMPAs demanda la definizione degli obiettivi al prossimo Consiglio che viene eletto oggi. Tuttavia nel segno della continuità intendiamo confermare la validità della strategia di continuare a promuovere tanto le adesioni su base volontaria, tanto quelle collettive aziendali, ritenendo che questa duplice modalità possa contribuire alla sostenibilità complessiva della CAMPAs e realizzare appieno la solidarietà intercategoriale e intergenerazionale.

La sfida di gestire coperture aziendali sulla scia delle previsioni dei CCNL, hanno fatto preferire da parte di Confcooperative Emilia Romagna la CAMPAs, sia per la natura di ente non profit sia per la capacità di realizzare assieme alle cooperative, coperture in grado di tutelare e soddisfare i bisogni sanitari dei Soci.

Constatando che la concorrenza è sempre più agguerrita e che ormai tutti i CCNL prevedono l'istituzione di Fondi nazionali bilaterali - che diventano più i luoghi della rappresentanza e dell'opportunità politica ed economica delle parti sociali, piuttosto che della reale risposta ai bisogni degli iscritti - due filoni di sicuro sviluppo saranno le Aziende del comparto Metalmeccanico a cui vorremmo proporre un'alternativa rispetto al relativo Fondo categoriale e alle coperture collettive rivolte ai Soci delle Cooperative agricole.

Altro ambito di operatività da sondare sarà la collaborazione in mutualità mediata con altre Mutue associate. Da

potenziare sarà anche la ricerca di una rete di sviluppo al di fuori dei confini regionali che vada a supportare ed estendere l'attuale ambito degli Uffici Fiduciari.

Siamo fiduciosi nel nostro futuro e che la CAMPAs possa rappresentare sempre più persone, essere un punto di riferimento e un efficace strumento di tutela per i bisogni sociali e sanitari, mettendo in atto quel secondo pilastro integrativo di garanzie basato sul principio di sussidiarietà.



Dall'alto: tavolo dei Relatori all'Assemblea di Bilancio.  
Placido Putzolu  
Presidente Fimiv.  
Daniele Passini  
Presidente  
Confcooperative  
Bologna

## Consiglio di Amministrazione eletto il 13 maggio 2017



**Bendinelli Federico** nato a Firenze il 4.9.1942. Residente a Bologna. Avvocato. Dirigente Sport automobilistici, Presidente Automobile Club Bologna. Membro della Presidenza di Federazione Sanità Confcooperative e di Fimiv Federazione Italiana Mutualità Integrativa Volontaria. Consigliere CAMPA dal 1991. Presidente CAMPA dal 1992 al 2009.



**Casadio Pirazzoli Paolo** nato a Imola il 5.5.1935. Residente a Imola. Dottore Commercialista. Già Presidente Cassa Risparmio di Imola. Presidente Collegio Sindacale CARIM. Consigliere CAMPA dal 2001. Vicepresidente CAMPA uscente dal 2009. **Riconfermato Vicepresidente.**



**Cavicchi Franco** nato a S. Lazzaro Savena (BO) 8.2.1943. Residente a Bologna. Funzionario Automobileclub Bologna. Consigliere CAMPA dal 1997. Presidente Fondazione CAMPA dal 2016.



**Curti Alessandro** nato a Imola il 25.8.1957. Residente a Imola (BO). Ingegnere meccanico - Imprenditore. Membro della Giunta CCIAA Ravenna e Membro comitato Presidenza Confindustria Ravenna. Neo eletto Consigliere CAMPA.



**Fantin Francesco** nato a Milano il 10.11.1940. Residente a Cinisello Balsamo (MI). Dirigente della Sanità privata Provincia Lombardo Veneta Padri Camilliani. Consigliere CAMPA dal 1997.



**Minarini Andrea** nato a Bologna il 12.01.1952. Residente a Bologna. Direttore della UOC Medicina Legale e Risk Management AUSL Bologna - Medico Legale gruppo di lavoro protocolli accertamento idoneità alla guida Commissioni mediche locali. Neo eletto Consigliere CAMPA.



**Monti Carlo** Nato a Vergiate (VA) il 21.6.1942 Residente a Bologna. Primario del Servizio di Radiologia degli Istituti Ortopedici Rizzoli di Bologna. Direttore del Servizio di Radiologia e Diagnostica per Immagini della Casa di Cura Madre F. Toniolo. Neo eletto Consigliere CAMPA.



**Passini Daniele** nato a Montese (MO) il 14.07.1947. Residente a Bologna. Presidente Confcooperative Unione Metropolitana Bologna. Già Presidente di SACA e Membro di numerosi CdA tra cui Bologna Fiere, CSA, Innova, Fondo Cooperalavoro, BO-Link.  
Eletto Consigliere CAMPAs nel 2016.



**Passini Matteo** nato a Verona il 6.04.1961. Residente a Padova. Vicedirettore Generale Emil Banca. Già Dirigente di numerosi istituti BCC, Banca Etica - Docente Finanza Etica presso Corso di laurea Economia imprese cooperative e non profit.  
Eletto Consigliere CAMPAs nel 2016.



**Stefano Luigi** nato a Messina il 7.01.1945 Residente a Bologna. Ragioniere Commercialista. Presidente Collegio Sindacale Banca Centro Emilia.  
Consigliere della CAMPAs dal 2001.



**Zinzani Francesco** nato a Imola 23.2.1931. Residente a Bologna. già Direttore Amministrativo CAMPAs dal 1961 al 1975 e Dirigente Servizio Sanitario Nazionale. Consigliere della CAMPAs dal 1975. Presidente della CAMPAs dal 2009 al 2017. **Riconfermato Presidente.**

14



**Bertoglio Gustavo** nato a Brescia il 25.08.1940. Residente a Brescia. Geometra. Amministratore Condominiale. Membro del Consiglio del Museo Archeologico di Cavriana (MN). Consigliere CAMPAs dal 1975.  
Nominato Delegato Regionale per la Lombardia



**Mattei Florio Benito** nato a Castiglione de' Pepoli (BO) il 17.08.1929 Residente a Bologna. Già Dirigente CONI. Consigliere CAMPAs dal 2005.  
Nominato Consigliere Onorario

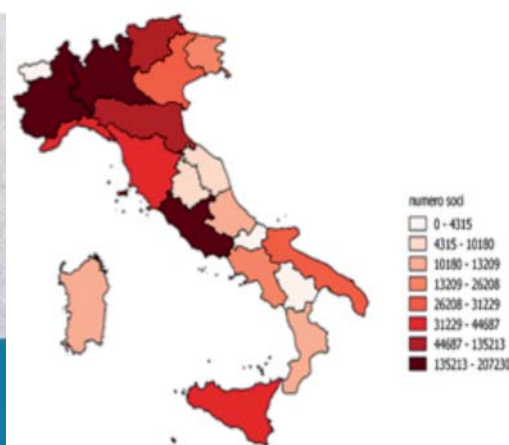


**Collegio Sindacale Effettivi**  
Frontini Claudia (Presidente)  
Ferrara Stefano  
Tommasi Mauro

**Supplenti**  
Mattei Cesare  
Semprini Ermes

**Collegio Dei Probiviri**  
Baldi Gaetano  
Lazzarini Paolo  
Novarese Carlo  
Nuzzi Roberta  
Vismara Luca

## Presentato il Rapporto sul Progetto della Mutualità Italiana curato dalla Fimiv



Oltre 500 Società di Mutuo Soccorso aderenti; 950.000 assistiti diffusi al 50% nel Nord Italia e al 50% nel Centro Sud. 95 milioni le prestazioni sanitarie erogate tra sussidi per malattia, diarie da ricovero, rimborsi di ticket e prestazioni private per interventi chirurgici, prestazioni specialistiche e diagnostiche, terapie riabilitative e odontoiatria.

Una percentuale media di oltre il 70% di restituzione in prestazioni sociosanitarie rispetto alla raccolta contributiva. Patrimoni netti e Fondi Riserva e Garanzia di oltre 100 milioni, a dimostrazione della capacità di solvibilità, senza considerare il valore dei patrimoni immobiliari.

Questa la fotografia che emerge dal rapporto che si è potuto avvalere dell'analisi dei Bilanci, oggetto della prima tornata di Revisioni cui sono state sottoposte le Società di Mutuo Soccorso nel biennio 2015-16.

Al di là della retorica, delle bandiere e del marketing, la Mutualità è più che mai viva e vitale.

Le nostre bandiere, che testimoniano la nascita di molte Società di Mutuo Soccorso nel 1800, stanno ai siti web e alle app dei nostri giorni. Rappresentano gli strumenti di propaganda e comunicazione della nostra identità!

Assistiamo, a distanza di alcuni decenni, a un ulteriore attacco e tentativo di delegittimazione da parte della concorrenza, rappresentata da alcune organizzazioni che intendono difendere gli interessi delle compagnie di assicurazione.

Accusano a sproposito le Mutue, sostenendo che non abbiamo obblighi di riserve patrimoniali e che non corrispondiamo ai parametri di solvibilità previsti per le Banche o le Assicurazioni. Trascurano l'elemento fondamentale: che le SMS sono non profit e che l'applicazione ad esempio dei criteri di "Solvency", previsti per soggetti capitalisti, comporterebbe il totale snaturamento delle nostre finalità assistenziali con la conseguenza di una demutualizzazione.

Come evidenzia il rapporto, nelle SMS oltre il 70% delle risorse sono destinate alle erogazioni delle prestazioni e gli accantonamenti a riserva indivisibile sono di alcuni punti percentuali. Se il parametro di riserva patrimoniale fosse quello previsto per le società profit, ci sarebbe bisogno di capitali sociali ingenti per poter costituire una SMS che per parecchi anni dovrebbe erogare poco o nulla per poter raggiungere quei livelli. Non si possono applicare le stesse regole a soggetti diversi: chi svolge un'attività imprenditoriale con scopo di lucro e le Mutue non profit che operano nell'ambito del terzo settore e dell'economia sociale.

Le nostre Società sono basate sull'autorganizzazione, sulla solidarietà e sulla responsabilità.

Il punto di origine e quello di arrivo, è il bisogno delle persone, non come slogan di marketing che è strumentale ad ottenere un profitto, ma come unico e autentico scopo sociale.

Il bisogno della persona può trovare una risposta di tipo economico monetario attraverso il rimborso di una spesa sanitaria sostenuta, ma anche di tipo relazionale. I nostri assistiti, non intendono solo garantirsi da un rischio economico legato alla spesa sanitaria, ma vogliono partecipare attivamente ad una Mutua che favorisca la promozione della salute, la previdenza e la prevenzione sanitaria, la relazione umana.

Siamo le uniche realtà private in grado di prendersi cura delle persone dalla culla alla tomba, attraversando tutte le fasi della vita delle persone. L'allungamento della vita media rende fondamentale la necessità di programmare un'assistenza sanitaria e sociale, non solo nella nostra fase matura ed attiva, ma anche quando saremo a rischio di fragilità e non autosufficienza.

Il nostro Codice Identitario presentato due anni fa a Venezia è quanto mai attuale. Le SMS perseguono per legge finalità di interesse generale, contribuiamo a fare comunità e insieme vogliamo costruire una Comunità del Benessere e del Buon Vivere. Noi ci crediamo!

## Le attività 2016 e le nuove iniziative

Desideriamo aggiornarvi sulle novità delle attività della **Fondazione CAMPA**. Il Consiglio da me presieduto dal gennaio 2016 si era proposto di continuare ad incentivare la preziosa attività svolta fino a quel momento. Abbiamo così pensato di raccogliere in un sito i nostri progetti e la nostra storia, iniziata nel 1994, per poter fornire un supporto in caso di necessità socio-sanitarie alle quali CAMPA non può far fronte.

Il sito è [www.fondazionecampa.it](http://www.fondazionecampa.it)



Nell'home page un breve video, con il commento vocale del piccolo e promettente Luca che ringraziamo molto, racconta la storia e le modalità d'iscrizione alla Fondazione.

Questa forma di comunicazione, ormai necessaria, consentirà a chi è Socio CAMPA da almeno un anno di iscriversi alla Fondazione, a chi è già iscritto di consultare i servizi, le convenzioni e i progetti.

Restano in essere le Convenzioni con A.P.I.C.I., alla quale la Fondazione ha donato due veicoli attrezzati al trasporto di disabili, a disposizione dei Soci CAMPA per il trasporto nelle attività quotidiane di cura, e CASABASE, con la quale la Fondazione CAMPA fa da tramite per aiutare la perso-



na bisognosa di attivare un'assistenza familiare attraverso una collaboratrice domestica.

Tra i nuovi progetti:

- la convenzione con LA.P.A.C per la consegna di medicinali a domicilio
- e anche il progetto, che ci sta molto a cuore, è il caso di dirlo, per la fornitura di defibrillatori alle scuole medie inferiori di Bologna, con la consulenza del reparto di cardiologia dell'Ospedale Maggiore di Bologna. Inoltre se si partecipa all'iniziativa a premi "Bella Mossa", promossa dal Comune di Bologna per incentivare la mobilità sostenibile, possono essere destinati fondi a questo progetto devolvendo i punti raccolti camminando, pedalando, o prendendo l'autobus. Ricordiamo che chi è Socio CAMPA da almeno un anno, può iscriversi alla Fondazione CAMPA versando una quota Una Tantum di € 100,00. In questo modo contribuirà a realizzare progetti di solidarietà e anche di rendere più ampi i servizi offerti per se stessi e per gli altri.

**Il Presidente Franco Cavicchi**

16

### MODULO PER L'ADESIONE ALLA FONDAZIONE CAMPA

Lo scrivente .....

**chiede**

di essere accolto come membro della Fondazione CAMPA riconosciuta giuridicamente dalla Regione Emilia Romagna con Del. 2082 del 29/08/96, ai sensi dell'art. 9 lett D dello Statuto

**dichiara**

di accettare lo Statuto e conferma l'avvenuto versamento alla Fondazione CAMPA della somma di € 100,00 da valere una tantum,

sul c/c bancario CASSA DI RISPARMIO DI RAVENNA, fil. di Via Riva Reno **IT 04 R 06270 02400 CC0080002778**

indirizzo \_\_\_\_\_

Firma \_\_\_\_\_



## LAPAC Servizi innovativi a favore dei Soci Fondazione CAMPA e CAMPA

Siglata la Convenzione con la Cooperativa Sociale LA.P.A.C (LA PERSONA AL CENTRO) che opera nel settore dei servizi alla persona.

LAPAC, avvalendosi di collaboratori professionisti con esperienza, offre servizi specifici di grande interesse, specie per le persone meno giovani o che sono da sole:

- consegna farmaci a domicilio,
- prenotazioni CUP,
- assistenza domiciliare ed ospedaliera ad anziani e disabili,
- assistenza infermieristica,
- accompagnamento a visite,
- gestione e manutenzione nei lavori edili in generale,
- impianti tecnologici, nel settore *CLEANING* pulizie e igiene ambientale, scale, uffici e appartamenti, manutenzione aree verdi;



I Soci della Società di Mutuo Soccorso CAMPA e della Fondazione CAMPA potranno accedere direttamente ai servizi usufruendo di:

BOLOGNA FARMACI	unità	Listino	Convenzione
<b>TESSERA ANNUALE FAMIGLIA</b>			
La card annuale per la famiglia comprende la possibilità di avere tutti i servizi erogati da Bologna Farmaci in convenzione per tutti i componenti del nucleo familiare risultante dal modulo di iscrizione.	Cad card	€ 30,00	€ 5,00
<b>CONSEGNA FARMACI A DOMICILIO</b>			
Servizio eseguito con nostri operatori incaricati. Ritiriamo presso lo studio medico dell'associato la ricetta medica, passiamo dalla farmacia a ritirare il farmaco e lo portiamo al domicilio designato dall'associato.	Cad consegna	€ 10,00	€ 5,00
<b>PRENOTAZIONI CUP VISITE ED ESAMI</b>			
<b>- Prenotazione Cup 1° livello</b> Ritiriamo presso lo studio medico dell'associato la ricetta medica e prenotiamo al cup on line.	Cad esame visita	€ 7,00	€ 5,00
<b>- Prenotazione Cup 2° livello</b> Ritiriamo presso lo studio medico dell'associato la ricetta medica e prenotiamo al cup della FARMACIA.	Cad esame visita	€ 10,00	€ 7,00
<b>- Prenotazione Cup 3° livello</b> Ritiriamo presso lo studio medico dell'associato la ricetta medica e prenotiamo al cup dell'ASL.	Cad esame visita	€ 20,00	€ 15,00

a) Abbuono TOTALE sul costo dell'iscrizione al Servizio di Bologna Farmaci di € 30,00 (trenta/00). 5 € sono pagati dalla Fondazione.

b) Sconti su ogni prestazione, indicati nell'allegato a fianco riportato.

c) Listino prezzi preferenziali per assistiti CAMPA sui servizi di Assistenza domiciliare ed ospedaliera.

d) Sconto 8% sul prezzo del listino per quanto riguarda i servizi di Bologna Management.

Per ottenere le agevolazioni sarà sufficiente esibire la Tessera CAMPA. Per info contattare LAPAC 051 0827953

## “Nutrire il corpo e l’anima, i segreti della buona cucina”

### Con il patrocinio di

Accademia Nazionale di Agricoltura,  
ALT- Associazione per la Lotta alla Trombosi -  
Onlus e CAMPA Mutua Sanitaria Integrativa.

## 6' Giornata della Lotta alla Trombosi e alle Malattie Cardiovascolari



Accademia  
Nazionale  
di Agricoltura



### ITALIANS DO EAT BETTER

“Cibo sano, naturale, biologico, allergie, intolleranze, colesterolo cattivo, etc.”. Quante volte sentiamo ogni giorno queste parole attraverso giornali, internet e televisione? La libertà di parola è un diritto, ma quanto sono corrette e veritiere le informazioni che ci arrivano? Questi alcuni dei temi trattati durante la conferenza tenutasi il 17 Maggio 2017, in occasione della giornata nazionale per la lotta alla trombosi, e condotta come ogni anno dal Prof. Sergio Coccheri, Professore di Malattie Cardiovascolari e vice presidente nazionale di ALT. CAMPA ha di buon grado accettato di sponsorizzare l’evento, che ha visto il susseguirsi degli interventi del Prof. Giorgio Cantelli Forti, Presidente dell’Accademia Nazionale di Agricoltura, della Prof. Silvana Hrelia, Direttore del Centro della Nutrizione dell’Università di Bologna, e che si è concluso con il concerto al pianoforte di Giuseppe Modugno.

Il tema dell’alimentazione è più che mai attuale, come correttamente introdotto dal Prof. Coccheri,

soprattutto se si considera che una dieta scorretta è un fattore di rischio per le patologie cardiovascolari. Tra queste va ricordato il fenomeno della trombosi, evento che determina più del 50% dei casi di invalidità prolungata o morte prematura.

In questa giornata dunque, per fare ulteriore chiarezza nel complicato mondo dell’alimentazione, si è ritenuto opportuno fare un focus sulla sicurezza degli alimenti, tema approfondito dal Prof. Cantelli Forti, e sulla salubrità degli stessi, materia trattata dalla Prof. Hrelia. Il primo a prendere la parola è stato il Prof. Cantelli Forti che ha incentrato il suo intervento attorno a pochi ma chiari punti chiave.

### • NO ALLE IDEOLOGIE E AI PREGIUDIZI

Il grande rischio della società attuale in campo alimentare è quello di accettare e fare proprie ideologie senza farsi domande. Tra i dibattiti più caldi in questo periodo c’è quello tra chi sostiene che il consumo di alimenti provenienti da un’agricoltura biologica sia più sicuro rispetto al consumo di alimenti provenienti da un’agricoltura convenzionale.

Il Professore ha efficacemente dimostrato che è assolutamente inutile accettare completamente una delle due posizioni, se non si valuta con attenzione come realmente viene effettuata una coltivazione. *“Il caso attuale più eclatante credo tuttavia sia la moda di mangiare pesce crudo, fenomeno trattato praticamente da qualsiasi giornale o canale televisivo. Siamo certi che il pesce crudo sia salubre e sicuro quanto il pesce cotto? Accettare con sicurezza l’idea che abbattere il pesce sia sufficiente a privarlo totalmente di qualsiasi forma di sostanza patogena è sbagliato: il freddo uccide alcune forme viventi ma non uova e cisti, le quali non resistono invece al calore. E quindi sull’onda di questa falsa credenza, tutti mangiamo pesce crudo, con il risultato che nel 2016 il Ministero della Sanità ha evidenziato un esponenziale aumento delle gastroenteriti e delle elmintiasi.”*

Ma come possiamo difenderci dalle false notizie e non fare nostre ideologie scorrette?

### • INFORMIAMOCI

La risposta ai nostri dubbi deve venire dalla ricerca e dall’indagine. La domanda principe che ci può guidare è: “un alimento, se qualitativamente buono, è certamente anche sicuro per la nostra salute?”

Ognuno di noi, almeno una volta, avrà pensato che sicuramente se un prodotto è di buona qualità, è anche sicuro per la nostra salute, in realtà spesso le due caratteristiche non sono sovrapponibili. Per migliorare la qualità di un prodotto, spesso, si è finito per ridurne la sicurezza.



Un panettone o una colomba industriali, che per motivi commerciali sono preparati con largo anticipo, richiedono l'utilizzo di uovo liofilizzato al posto del burro che irrancidirebbe con il tempo, con conseguente incremento di colesterolo "cattivo". È essenziale perciò prendere in mano i prodotti e non metterli in automatico nel carrello, ma leggere le etichette, le quali ci danno molte informazioni preziose, tra le quali anche la provenienza.

● **MANGIAMO MADE IN ITALY**

L'Italia risulta essere il paese europeo più controllato e pulito per quanto concerne i livelli di sostanze tossiche presenti negli alimenti. Dunque l'invito è quello di mangiare sia biologico che non biologico, purchè di produzione italiana. Naturalmente questa scelta non è così facile se si pensa che importiamo una quantità di alimenti superiori a quella che esportiamo (paradossale no?).

L'intervento del Prof. Cantelli Forti ha posto dunque in primo piano l'egemonia del consumatore che non deve fermarsi al logo "BIO" o "naturale" ma deve informarsi e cercare di fare chiarezza, per quanto gli è possibile, in una realtà che molto spesso è distorta.

A tenere alta l'attenzione della platea è stata successivamente la Proff. ssa Hrelia che ha incentrato il suo intervento sul tema relativo alla salute degli alimenti.

In un contesto mondiale di vera e propria pandemia di obesità, l'Italia si posiziona al primo posto per la salute, evento straordinario per un paese abituato a rimanere sempre nelle retrovie delle classifiche. Secondo una classifica dell'agenzia americana Bloomberg su 163 paesi, l'Italia si localizza al primo posto considerando indicatori legati alla durata media della vita, alla nutrizione, alla salute mentale e ad altri fattori di rischio. La domanda sorge dunque spontanea: qual è la chiave del nostro successo?

● **DIETA MED-ITALIANA**

Secondo Bloomberg il segreto è la DIETA MEDITERRANEA o per meglio dire MED-ITALIANA. Con questo termine non si intende solo ed esclusivamente una lista di alimenti che ottimizzano le nostre funzioni vitali, ma si intende un vero e proprio stile di vita (diaita= stile di vita, modus vivendi).

È stato dimostrato infatti che il benessere apportato dalla dieta mediterranea è legato sia a QUALI alimenti la caratterizzano (pochi grassi saturi, olio, frutta e verdura, cereali, etc...) sia a QUANDO e COME li si assumono. La Dott.ssa Hrelia ha indicato alcuni semplici consigli da seguire:

- "Scegliamo con gli occhi": 5 porzioni di frutta e verdura di colori diversi al giorno, contengono ben 1g di nutraceutici, sostanze preziosissime per il nostro organismo perché proteggono le nostre cellule dai fenomeni ossidativi;
- Assecondiamo i nostri ritmi biologici: il metabolismo delle sostanze non è uguale in ogni ora del giorno, quindi è necessario **"alla mattina mangiare come un re, a pranzo come un principe e alla sera come un povero"**;
- Sediamoci a tavola e **mangiamo in compagnia**, il lato edonistico del pasto è ciò che più caratterizza la nostra tradizione.

L'evento si è concluso tra le melodie di Mozart, Shubert e Chopin, magicamente interpretate dal maestro Modugno al pianoforte, il quale ha dimostrato che ogni singola nota caratterizza in maniera inequivocabile ogni brano, così come ogni singola molecola caratterizza un alimento. Il fine della musica, come di una corretta alimentazione, è lo stesso per il quale anche **CAMPA lavora quotidianamente: tendere al ben-essere del corpo e dell'anima di ciascuno di noi.**

*Elisa Scalambra*



## Vaccino meningococco tipo B CAMPA interviene a favore dei ragazzi

Il Regolamento della CAMPA non prevede il rimborso per i farmaci. La spesa per i farmaci, secondo lo studio realizzato dall'Osservatorio Consumi privati dell'Università SDA Bocconi, rappresenta quasi il 47% della spesa sanitaria out of pocket (pagata di tasca propria dai cittadini). Finora la CAMPA interviene solo in misura ridotta a coprire questa tipologia di spesa (es. in caso di ricovero o per prestazioni chemioterapiche).

In effetti la spesa farmaceutica assume un fenomeno economicamente rilevante quando l'assunzione di terapie riveste un carattere di cronicità, mentre l'acquisto sporadico di farmaci non rappresenta un rischio per il quale sembra prioritario concentrare l'intervento mutualistico integrativo. Tuttavia l'emergenza di alcune patologie, come la meningite, che tanto allarme sta destando nell'opinione pubblica dopo alcuni casi di morti improvvise, ha spinto il Comitato Esecutivo ad effettuare un approfondimento sull'argomento. Coadiuvati da una serie di analisi di dati che evidenziano che in Emilia Romagna a partire dal 1 gennaio 2017 la vaccinazione per il Meningococco C viene garantita a carico del SSN, il CdA ha inteso invece sperimentalmente intervenire per l'anno 2017 a favore della vaccinazione facoltativa relativa al Meningococco B nei confronti di bambini, ragazzi, adolescenti e giovani fino a 25 anni.

**Pertanto per l'anno 2017, il CdA ha deliberato di riconoscere un rimborso per ogni vaccinazione per gli iscritti CAMPA fino a 25 anni, secondo il tipo di assistenza: di 35 € Ass. Base; 42 € per Ass. Più e Smart Family e 70 € per Ass.za Oro.**



## Strumentazione Robotica

A seguito dell'utilizzo di strumentazione robotica che fa innalzare decisamente il costo degli interventi chirurgici la CAMPA ha deliberato di riconoscere tale metodica prevedendo delle maggiorazioni delle Quote a carico assistiti (variabili secondo la struttura) secondo la tabella sotto riportata.

Tipi di assistenza	Intervento tradizionale	Intervento con strumentazione robotica
<b>Assistenza Base</b>	30%	40%
	35%	45%
<b>Assistenza Più e + Smart Family</b>	10%	20%
	15%	25%
<b>Assistenza Oro</b>	0	10%
	15% (H. San Raffaele - MI)	25%



In caso di assistenza in forma indiretta l'utilizzo della strumentazione robotica determina un incremento del 25% rispetto alla voce di rimborso per l'intervento prevista dal tariffario di ciascuna formula di assistenza.

# Mal di schiena: cosa fare?

## MAL di SCHIENA: cosa fare?

Il mal di schiena è la patologia umana più frequente dopo il raffreddore, interessando una vastissima fascia della popolazione adulta, il 60-80% dei soggetti sopra ai 50 anni e la quasi totalità di quelli sopra ai 60 anni.

Secondo i dati INAIL del 2013, su 700.000 infortuni, 25.760 hanno interessato la colonna lombare, con un danno permanente riconosciuto in 1.470 casi.

Il mal di schiena spesso è dovuto al lavoro. Le malattie professionali sono infatti 51.492 casi a livello nazionale. E' dunque un problema enorme, anche per gli elevati costi sociali derivanti dalla limitazione funzionale e dalle conseguenti ricadute sul SSN.

Ricerca le migliori soluzioni possibili, sia fra i numerosi trattamenti conservativi e chirurgici sia per la riabilitazione: questo è l'obiettivo dell'incontro del 29 ottobre prossimo presso Medinforma a Bologna fra i diversi autorevoli specialisti.

Una particolare attenzione viene riservata alle possibili soluzioni con Chirurgia mini-invasiva: la discolisi è il trattamento dell'ernia del disco mediante iniezione di ossigeno-ozono. Questo gas viene iniettato nel disco in anestesia locale e provoca la disidratazione del tessuto che viene quindi rinsecchito, atrofizzato: perde di volume e così non schiaccia più la radice del nervo.

La ossigeno-ozono terapia (O<sub>2</sub>+O<sub>3</sub>) è possibile attuarla anche ambulatorialmente, mediante infiltrazioni settimanali in regione paravertebrale. I diversi trattamenti riabilitativi possono essere effettuati con ottimi risultati per il paziente e rapido recupero funzionale.



**SEDUTE OSSIGENO OZONO TERAPIA**  
per info e prenotazioni:

**Centro Medico Medinforma**

via Emilia Ponente 62/2a - Bologna

(accanto all'Hotel Maggiore)

Parcheggio: a 50 m (Esselunga - S.Viola)

Tel/Fax 051 310982 segreteria@medinforma.eu

[www.medinforma.eu](http://www.medinforma.eu)

Grazie a:



Il convegno ECM "Le lombosciatalgie. Aspetti clinico-strumentali. Trattamento conservativo e chirurgico. Considerazioni medico-legali" è stato organizzato da Medinforma per confrontarsi sul mal di schiena, patologia umana più frequente dopo il raffreddore spesso dovuta al lavoro.

Obiettivo del convegno, coordinato dall'Ortopedico **Lucio Catamo**, è stato quello di ricercare le migliori soluzioni possibili, sia per il trattamento chirurgico sia per la riabilitazione.

Particolare attenzione è stata riservata all'Ossigeno

Ozono Terapia, trattamento indicato per i pazienti con cervico-dorso-lombalgia, con brachialgia, cruralgia o sciatalgia sostenuta da un'ernia discale.

L'Ossigeno Ozono Terapia è possibile attuarla anche ambulatorialmente, mediante infiltrazioni settimanali in regione paravertebrale con ottimi risultati per il paziente.

Per approfondimenti, richieste e appuntamenti

051-310982 3938605908

[segreteria@medinforma.eu](mailto:segreteria@medinforma.eu)

[www.medinforma.eu](http://www.medinforma.eu)

## LE LOMBOSCIATALGIE

**Aspetti clinici/strumentali:  
la RMN dinamica  
Trattamento conservativo e chirurgico  
Considerazioni medico-legali**

Relatori:

- N. Angelino** (Medico Legale Inail - Emilia Romagna)
- J. Buric** (Neurochirurgo, Villa Torri - Bologna)
- L. Di Fazio** (Medico Legale, Medinforma - Bologna)
- F. Giannone** (Fisiatra, Villa Erbosa - Bologna)
- L. Grillini** (Fisioterapista, Medinforma - Bologna)
- E. Monetti** (Fisioterapista Medinforma - Bologna)
- G. Monetti** (Radiologo, Villa Nigrisoli - Bologna)
- S. Peressutti** (Neurochirurgo, Villa Torri, Medinforma - Bologna)
- G. Raspugli** (Ortopedico, Ist. Rizzoli - Bologna)
- C. Retucci** (Tec.EMG, Medinforma - Bologna)
- L. Sermenghi** (Inail - Emilia Romagna)
- D. Zocchi** (Medicina Generale, SIMG - Emilia Romagna)

Coordinatore Scientifico:  
**Lucio Catamo**

Crediti ECM Assegnati: 9,9

Sabato 29 Ottobre 2016

Responsabile Evento:  
**Josip Buric**

con il patrocinio di:

### I SESSIONE DIDATTICA

- 8.30 Saluto delle Autorità
- 9.00 Espressioni cliniche (S. Peressutti - J. Buric)
- 9.20 Eziopatogenesi: cause e concause (G. Raspugli)
- 9.40 La gestione del paziente lombosciatalgico (D. Zocchi)
- 10.00 L'indagine strumentale: la RMN DINAMICA (G. Monetti)
- 10.20 L'indagine strumentale: la EMG (C. Retucci - S. Peressutti)
- 10.40 Il Trattamento conservativo (F. Giannone)
- 11.00 Il Trattamento neurochirurgico (J. Buric)
- 11.30 La riabilitazione pre e post chirurgica (L. Grillini - E. Monetti)
- 11.50 OZONOTERAPIA (S. Peressutti)
- 12.10 Aspetti Medico-Legali in ambito Inail (N. Angelino - L. Sermenghi)
- 12.30 Aspetti Medico-Legali in polizza privata (L. Di Fazio)
- 12.40 Discussione
- 13.10 Lunch

### II SESSIONE PRATICA

- 14.00-15.30 Tecniche Chirurgiche. Prove pratiche con manichini (J. Buric - G. Merli)
- 15.30-16.00 Discussione
- 16.00-17.30 Ozonoterapia. Prove pratiche. (S. Peressutti)
- 17.30-18.00 Discussione
- 18.30 Verifica questionario e chiusura corso

## L'evoluzione della Risonanza Magnetica: proiezione in dinamica

La nuova Risonanza Magnetica utilizzata presso D-LAB rappresenta un'evoluzione della diagnostica per immagini muscolo-scheletrica in quanto:

- è aperta, per i pazienti claustrofobici
- permette di eseguire indagini non solo nella tradizionale posizione in clinostatismo con paziente sdraiato ma anche in ortostatismo, con il paziente in piedi
- permette di effettuare gli esami con uno studio in dinamica del distretto osteo-muscolo-articolare interessato.



Quest'ultima proiezione, rappresenta una tecnica d'esame altamente sofisticata che permette di visualizzare l'articolazione oggetto di studio in movimento.

È in grado di mostrarci i movimenti volontari ed involontari delle componenti anatomiche, permettendo di raccogliere informazioni non solo morfologiche ma anche funzionali, utili per una migliore e più precisa diagnosi.

Presso il Centro è inoltre possibile eseguire:

### ECOGRAFIA - ECOCOLORDOPPLER

Ecografia muscolo-tendinea

Ecografia collo, mammaria, addome, pelvica, peniena, prostatica, renale

Ecografia tessuti molli Elastosonografia Ecocolordoppler arterioso e/o venosa

### VISITE SPECIALISTICHE

Agopuntura

Cardiologia

Fisiatria

Gastroenterologia

Medicina dello Sport

Neurologia e Neurochirurgia

Nutrizionista

Ortopedia Radiologia

Reumatologia

### FISIOTERAPIA E RIABILITAZIONE

Il team di specialisti in fisioterapia di D-LAB è a vostra disposizione dal lunedì al sabato

e vi seguirà individualmente nel percorso riabilitativo per farvi recuperare il vostro benessere fisico.




DIAGNOSTIC SPORTS CENTER

**Convenzionato CAMPA**

**CENTRO MEDICO E DI DIAGNOSTICA PER IMMAGINI,  
FISIOTERAPIA E RIABILITAZIONE**

Via Emilia Ponente 129 - 40133 Bologna

Tel. 051. 31 37 05 [info@dlabcenter.it](mailto:info@dlabcenter.it) [www.dlabcenter.it](http://www.dlabcenter.it)

## Mammografia con tomosintesi e altre novità al C.D. Cavour

Il **Centro Diagnostico Cavour** è presente nel territorio sanitario privato bolognese da oltre quarant'anni. Nato come laboratorio di analisi chimico cliniche, con gli anni ha ampliato il proprio raggio di azione verso la Medicina del Lavoro, Diagnostica e visite specialistiche.

Da pochissimi mesi ha deciso di investire ulteriore risorse acquistando un mammografo di ultimissima generazione avvalendosi di uno Staff medico altamente specializzato.



### Tomosintesi Mammaria:



È una mammografia tridimensionale ad alta definizione. Si acquisiscono immagini della mammella a diverse angolazioni, poi un software di elaborazione la ricostruisce in un numero di fette dello spessore di 1 mm.

Consente di scoprire il 30% in più rispetto alla mammografia bidimensionale di tumori in fase precoce.

I livelli di dose sono comparabili a quelli della mammografia digitale.

L'esecuzione è meno dolorosa perché la compressione della mammella è inferiore.

È efficace nei seni densi delle pazienti giovani, sia in quelle che presentano elevato rischio di sviluppo di carcinoma mammario su base genetico - familiare

Dott. Mainoldi Pierfranco Medico Chirurgo Spec. in Radiologia

### La salute è importante...anche quella intima!



Juliet, una nuova terapia laser delicata, mini invasiva e discreta per risolvere i disturbi che possono insorgere dopo il parto e dopo la menopausa. Un trattamento eseguito utilizzando un laser ad Erbio: YAG che porta a un ripristino del metabolismo del tessuto connettivo e a un miglioramento delle condizioni della mucosa, stimolando il processo di neocollagenogenesi.

L'efficacia di Juliet è clinicamente testata già dal primo trattamento, attenuando sintomi fastidiosi come secchezza vaginale, irritazione, dolore durante i rapporti sessuali e piccoli problemi di incontinenza urinaria.

- **Richiede meno di 15 minuti**
- **Non necessita di anestesia**
- **È una procedura ambulatoriale e non chirurgica**
- **Non necessita di convalescenza**
- **Non ha effetti collaterali**

La laser terapia contribuisce a riportare equilibrio e benessere, anche psicologico, aiutando le donne a prendersi cura del proprio corpo e a vivere serenamente.

Dott.ssa Teglio Lia Medico Chirurgo Spec. in Ostetricia e Ginecologia

### Thin prep ed HPV RNA

#### THIN PREP

Il Thinprep è l'evoluzione dello storico **Pap Test** (Striscio vaginale su vetrino) che ogni donna, dall'inizio dell'attività sessuale, dovrebbe eseguire periodicamente per la prevenzione del tumore del collo dell'utero. Il test viene eseguito **ambulatorialmente** dal ginecologo mediante spatola e citobrush e consiste nel semplice prelievo di cellule del collo dell'utero.

#### HPV TEST

Il test HPV è un test di laboratorio che rileva la presenza del **Papilloma Virus**, un virus molto comune che può essere responsabile del **tumore del collo dell'utero**. Il test consiste nel prelievo di una piccola quantità di cellule eseguito **ambulatorialmente** dal **ginecologo** in maniera analoga al Pap-test ed è consigliato a tutte le donne a partire dai 25 anni di età.

Dott.ssa Ilenia Botti Biologa Resp. Tecnico Laboratorio Centro Diagnostico Cavour



### Centro Diagnostico Cavour Convenzionato CAMPA

Poliambulatorio: Via del Lavoro 40 - 40127 Bologna - Tel. 051-42.111.31/95  
 info@centrocavour.it www.centrocavour.it

**Bergamo**
**POLITERAPICA**

Via Nazionale, 93 - Seriate BG - Tel. 035/298 468  
 Ecografie, ecocolordoppler, esami cardiologici, terapia fisica e visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Bologna**
**AZIENDA USL DI BOLOGNA**
**Ospedale Maggiore**

Largo Nigrisoli, 3 - Bologna - Tel. 051/31 72 719

**Ospedale Bellaria**

Via Altura, 3 - Bologna - Tel. 051/49 66 140

Convenzione diretta per Ricoveri per interventi chirurgici in regime di libera professione con quota a carico assistito (35% Ass. Base, 15% Ass. Più).

Prestazioni diagnostiche: Tac e Rmn in forma diretta per tutti gli assistiti. Ecografie (escluse eco ostetriche), ecocolordoppler, radiologia di base e isteroscopia diagnostica in forma diretta con quota a carico 25% per Ass. Base e Ambulatoriale. Endoscopie in forma diretta con quota a carico assistito. Altre prestazioni ambulatoriali, comprese le visite specialistiche, in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**POLIAMBULATORIO SARAGOZZA**

Via Saragozza, 120 - Bologna - Tel. 051/644 81 20

Visite specialistiche, ecografie e altre prestazioni specialistiche ambulatoriali in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Anselmi Dott. Claudio**
**Medico Chirurgo Specializzato in Dermatologia**

Galleria Marconi, 2 (Via Marconi, 29) - Bologna

Tel. 051/265 656

Prestazioni dermatologiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Fioravanti Dott.ssa Giulia**
**Medico Chirurgo Specialista in Oftalmologia**

P.zza Trento e Trieste, 2/2 - Bologna - Tel. 051/392 798

Esami oculistici in forma diretta. Visite oculistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Pedrelli D.ssa Maria Teresa**
**Specialista in Oftalmologia**

Via San Felice, 149 - Bologna - Cel. 338/34 90 200

Visite oculistiche a tariffe preferenziali.

**Godano D.ssa Antonella**
**Medico Chirurgo Specialista in Oftalmologia**

Via Risorgimento, 232 - Zola Predosa BO

Tel. 051/752 529

Esami oculistici (campo visivo, topografia/mappa corneale, pachimetria) in forma diretta. Visita oculistica ed ortottica in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Fermo**
**LABORATORIO ANALISI CLINICHE BIOTRE**

Via Brodolini, 20 - Porto Sant'Elpidio FM

Tel. 0734/992 322

Analisi di laboratorio in forma diretta.

**Firenze**
**CENTRO VIGIANI**
**COOPERATIVA L'ULIVETO POLIAMBULATORIO**

Via del Crocefisso del Lume, 23 - Firenze

Tel. 055/653 451

Prestazioni ambulatoriali e visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**SML SALUS**

Via Provinciale Lucchese, 84 - Sesto Fiorentino FI

Tel. 055/388 660 88

Analisi di laboratorio, esami cardiologici, mappa nevicata, ecografie ed ecocolordoppler in forma diretta. Visite specialistiche ed altre prestazioni diagnostiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Forlì Cesena**
**POLIAMBULATORIO MEDICO RIABILITATIVO FISIOMEDIC**

Via Emilia Levante, 12/14 - Cesena FC

Tel. 0547/188 01 34

Ecografie in forma diretta. Prestazioni fisioterapiche e visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**PRONTO INTERVENTO INFERMIERISTICO**
**Coop. Sanitaria - Armonia Integrale**

Piazza Anna Magnani, 104 - Cesena FC

Cel. 349/319 21 17

Prestazioni infermieristiche ambulatoriali e domiciliari in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Milano**
**Andres Dott. Mario**
**Medico Chirurgo Specialista in Urologia**

Piazza Duca d'Aosta, 8 - Milano - Tel. 02/670 70 692

Visite specialistiche (ed esami diagnostici) a tariffe preferenziali.

**De Felice Dott. Domenico**
**Medico Chirurgo Specialista in Oculistica**

Piazza Duca d'Aosta, 8 - Milano - Tel. 02/670 70 692

Visite specialistiche (ed esami diagnostici) a tariffe preferenziali.





**Dell'Orto Dott.ssa Margherita Bruna  
Medico Chirurgo Specialista in Cardiologia**

Via Nirone, 11 - Milano - Tel. 02/865 810

Visite specialistiche (ed esami diagnostici) a tariffe preferenziali.

**Meroni Dott. Tiziano  
Medico Chirurgo Specialista in Urologia**

Piazza Duca d'Aosta, 8 - Milano - Tel. 02/670 70 692

Visite specialistiche (ed esami diagnostici) a tariffe preferenziali.

**Modena**
**FISIOTECH Centro Medico e Fisioterapia**

Via Orazio Vecchi, 35 - Modena - Tel. 059/347 017

Sonoroterapia, elettroterapia e idroterapia in forma diretta. Visite specialistiche e altre prestazioni fisioterapiche e riabilitative in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Pistoia**
**CENTRO KOINOS - FONDAZIONE TURATI**

Via J. Melani, 1 - Pistoia PT - Tel. 0573/994 553

Esami cardiologici, mappa neivica, ecografie ed ecocolor Doppler in forma diretta. Visite specialistiche ed altre prestazioni diagnostiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Reggio Emilia**
**POLIAMBULATORIO PRIVATO CENTRO MEDICO**

Via F.lli Cervi, 59/F - Reggio Emilia - Tel. 0522/385 412

Ecografie, ecocardiografie, prestazioni dermatologiche (prik e patch test, crioterapia) e Moc in forma diretta. Visite specialistiche e altre prestazioni ambulatoriali in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Roma**
**OSTIA RADIOLOGICA**

Corso Duca di Genova, 26 - Ostia Lido RM

Tel. 06/567 29 18

Analisi di laboratorio, radiologia, ecografie, ecocolor Doppler, esami cardiologici, Rmn, Tac, Moc, Emg e terapia fisica in forma diretta. In accreditamento con il SSN radiologia, Rmn, scintigrafia e analisi di laboratorio.

**SANEB Salute & Benessere**

Via Montecassiano, 155 - Roma - Tel. 06/89 160 370

Ecografie, ecocolor Doppler, radiologia, densitometria, Tac dentale, esami cardiologici e terapia fisica in forma diretta. Visite specialistiche in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Torino**
**PRESIDIO SANITARIO SAN CAMILLO**

Strada Comunale Santa Margherita, 136 - Torino

Tel. 011/819 94 11

Ecografie, radiologia, ecocolor Doppler, densitometrie in forma diretta.

Visite specialistiche e terapia fisica in forma indiretta a tariffe preferenziali.

**Convenzioni in forma indiretta  
con Studi Odontoiatrici**

**Bologna**
**Rinieri Dott.ssa Angela  
Studio Medico di Ortodonzia**

Galleria Ugo Bassi, 1 - Bologna - Tel. 051/222 890

Prestazioni ortodontiche a tariffe preferenziali.

**Studio Dentistico Dottori Carlo e Daniela Baravelli**

P.zza Marconi, 1 - Calderara di Reno BO

Tel. 051/722 554

Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

**Pomo Dott. Massimo Odontoiatra**

Via Albertina, 3 - Castel Maggiore BO

Tel. 051/63 20 606

Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

**Studio Dentistico Piana Dott.ssa Laura**

Via Idice, 250/1 - Monterezenzo BO - Tel. 051/00 61 663

Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

**CENTRO ODONTOIATRICO MARCONI**

Galleria G. Marconi, 6 - Sasso Marconi BO

Tel. 051/840 002

Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

**Brescia**
**STEVAL - Studio Odontoiatrico**

Via Cavallotti, 7 - Brescia - Tel. 030/242 58 77

Prestazioni ortodontiche a tariffe preferenziali.

**Firenze**
**Franci Dott. Riccardo Odontoiatra**

Via F.lli Rosselli, 49 - Firenze - Tel. 055/352 476

Prestazioni ortodontiche a tariffe preferenziali.

**Cesena**
**CENTRI DENTISTICI PRIMO**

Via C. Battisti, 149 - Cesena FC - Tel. 0547/190 25 30

Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

**Cremona**
**Lena Dott. Alessandro Odontoiatra**

Via C. Battisti, 10 - Cremona - Tel. 0372/29 405

Prestazioni ortodontiche a tariffe preferenziali.

**Mantova**
**STUDIO DENTISTICO Lucchi Dott. Paolo**

Via Lunetta, 3 - Mantova - Tel. 0376/372 978

Prestazioni ortodontiche a tariffe preferenziali.

**Milano**
**CENTRI DENTISTICI PRIMO**

P.zza Giovanni Bausan - Milano - Tel. 02/845 64 947

P.le Damiano Chiesa, 2 - Milano - Tel. 02/365 19 440

Via A. Manzoni, 58 - Monza MB - Tel. 039/89 666 01

Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

## Convenzioni Sanitarie - Segnalazioni

### LANZADENT

Via Primo Maggio, 14/16 - Baranzate MI  
Tel. 02/356 02 230  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Romagnoli Edmondo

Via R. Sanzio, 11 - Corsico MI - Tel. 02/44 036 94  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Modena

#### CENTRI DENTISTICI PRIMO

Via Emilia Est, 192 - Modena - Tel. 059/787 91 30  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

#### Moggi Dott.ssa Mariangela Odontoiatra

Via P. Ferrari, 95 - Modena - Tel. 059/223 002  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

#### Studio Dentistico Piana Dott.ssa Laura

Via Marco Polo, 68 - Modena - Cel. 347/03 59 997  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

#### CENTRI DENTISTICI PRIMO

Via Remesina Interna 54 - Carpi MO - Tel. 059/787 6680  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Piacenza

#### CENTRI DENTISTICI PRIMO

V.le Dante Alighieri, 140 Piacenza - Tel. 0523/070 400  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### SMILE

Via Don Luigi, 24 - Fiorenzuola D'Arda PC  
Tel. 0523/248 611  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Rimini

#### Romagnoli Edmondo

Via Adriatica, 77 - Riccione RN - Tel. 0541/600 171  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Roma

#### Aimone Dott. Paolo Odontoiatra

Viale P. Revoltella, 78 - Roma - Tel. 06/58 26 139  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Torino

#### CENTRI DENTISTICI PRIMO

Via Borgaro, 52 - Torino - Tel. 011/22 11 450  
Viale della Stazione, 2 - Moncalieri TO  
Tel. 011/682 80 90  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

### Treviso

#### IDEA SORRISO MINGARDI MEDICAL CENTER Clinica Treviso

Via Gian Giacomo Felissent, 82/A - Treviso  
Tel. 0422/157 17 14  
Prestazioni odontoiatriche a tariffe preferenziali.

## Convenzioni Sanitarie - Segnalazioni

### Quando l'Assist è meglio del goal ...

Assist è una copertura sanitaria integrativa **riservata ai soci di Emil Banca e alle loro famiglie** per tutelarne la salute e permettere loro di affrontare con maggiore serenità il futuro.

La salute è un bene prezioso e Assist Emil Banca risponde ai **bisogni di**

**tutela** dei propri soci offrendo anche un **significativo risparmio economico** a chi si trova a dover affrontare i costi conseguenti a una grave malattia o a un intervento chirurgico. Attraverso questo progetto la Banca mette in pratica i valori di reciprocità, condivisione e solidarietà che seppur non risolvono alcune situazioni, certamente rendono più facile affrontare le avversità della vita.

La qualità dei servizi offerti attraverso Assist è garantita dalla scelta di lavorare con **CAMPA**, una delle più importanti Mutue sanitarie integrative in Italia; un partner affidabile ed in grado di offrire serietà, professionalità ed esperienza ai nostri soci.



### Rinnovo Patente

Tariffa agevolata per la pratica di rinnovo della patente a € 68,00 € anziché € 98,00 (ulteriore riduzione a € 53,00 se anche Socio Acì). Il Socio CAMPA paga solo i costi amministrativi mentre la visita specialistica relativa al rinnovo patente verrà addebitata direttamente alla CAMPA.

Tale servizio viene garantito presso gli sportelli di:

- **Bologna, via Marzabotto 4** - tel. 051/385356
- **Bologna, via Zanardi 7/c** - tel. 051/556155
- **Casalecchio di Reno, Galleria Ronzani 3/4** - tel. 051/19902115

### Tessere ACI



- **Riduzione del costo della tessera ACI Sistema da € 79,00 a € 66,00 e della tessera ACI Gold da € 99,00 a € 83,00, dietro presentazione degli associati CAMPA dell'apposita tessera in corso di validità.**



## DETRAZIONE FISCALE



*Salve, desidero capire se il contributo che pago alla CAMPA è deducibile dai redditi e se nel 730 pre-compilato sono stati già detratti i rimborsi dalle spese mediche che ho sostenuto.*

**M.D.F. Roma**



Gent.mo, Lei è un Socio ad adesione volontaria. Pertanto nel suo caso trova applicazione l'art. 15 lett i bis del TUIR e quindi è prevista la **detrazione** del 19% dei Contributi Associativi dalle imposte.

Il massimale è autonomo e non fa cumulo con quelli analoghi previsti per altre detrazioni (premi di polizze vita e infortuni, contributi a onlus, ecc). Ai fini della detrazione fiscale occorre indicare l'importo dei contributi associativi versati alla CAMPA Sms:

- per il mod. 730 nel quadro 'E' ONERI E SPESE nei righe 'ALTRE SPESE' con il Cod. "22";
- per il mod. Dichiarazione Redditi nel quadro 'RP' ONERI E SPESE nei righe 'ALTRE SPESE' con il Cod. "22" come da relative istruzioni.

("Le istruzioni le definiscono impropriamente erogazioni liberali alle Società di Mutuo Soccorso ma si tratta a tutti gli effetti dei contributi associativi").

La Deduzione dal reddito spetta solo nel caso di copertura collettiva realizzata tramite convenzione aziendale. In tal caso trova applicazione l'art. 51 del TUIR che prevede appunto la deducibilità dal reddito dei contributi di assistenza sanitaria fino a 3.615,00 €.

Dal momento che le istruzioni sia del 730 sia del Modello Dichiarazione Redditi Persone Fisiche prevedono che:

"Danno diritto alla detrazione soltanto i contributi versati con riferimento alla propria posizione";  
 "Danno diritto alla detrazione soltanto i contributi versati per se stessi, e non per i familiari";

*(in quanto erroneamente considerate o equiparate a erogazioni liberali)*

Abbiamo inviato come promemoria l'attestazione dei contributi associativi versati suddivisi per ciascun associato, che può essere utilizzata dai nuclei familiari che effettuano le dichiarazioni dei redditi separate ma che hanno eseguito il pagamento dei contributi associativi con un unico versamento (ad es. con il bollettino di c/c postale prestampato).

### Per quanto riguarda il 730 precompilato

La normativa prevede che quando spetta la deduzione o detrazione fiscale dei contributi possono essere portate in detrazione solo le spese sanitarie non rimborsate.

In qualità di soggetto iscritto all'Anagrafe Fondi Sanitari, la CAMPA - Sezione Fondo Sanitario - nel rispetto della normativa vigente (art. 78 comma 25-bis, L. n. 413/91), ha trasmesso all'Anagrafe Tributaria tutti gli importi relativi alle spese sanitarie sostenute dai propri iscritti che sono state rimborsate per effetto di contributi versati ai sensi dell'art. 51 co. 2 lett.a) del TUIR, nonché quelli dei relativi rimborsi. La comunicazione ha riguardato anche le spese sostenute e assunte in forma diretta con eventuale franchigia presso le strutture sanitarie convenzionate. Scopo del provvedimento è quello di incrociare i dati delle spese sanitarie per predisporre i 730 precompilati ed evitare che possano essere portate in detrazione spese sanitarie oggetto di rimborso per effetto di coperture sanitarie i cui contributi beneficiano della deducibilità fiscale.

L'Anagrafe tributaria ha richiesto i dati delle spese rimborsate (secondo il criterio di cassa) entro l'anno 2016.

Tale comunicazione non è stata invece effettuata per i soci ad adesione volontaria, in attesa di maggiori chiarimenti da parte dell'Agenzia delle Entrate (che non ha predisposto i tracciati relativi) e per l'indisponibilità dei dati relativi all'interno del nucleo familiare (a chi spetti o meno la detrazione).

Pertanto anche per quest'anno nel 730 precompilato dovrà Lei provvedere a sottrarre dalle spese sanitarie sostenute i rimborsi ricevuti da parte della CAMPA al fine di detrarre solo la quota di spesa non rimborsata per effetto di contributi per i quali può beneficiare della detrazione fiscale.

# Qualunque sia la tua famiglia, proteggila con **CAMPA**.

A casa o in azienda, la tua **copertura sanitaria integrativa**.



SOCIETÀ DI MUTUO SOCCORSO



Mutua Sanitaria Integrativa

[www.campa.it](http://www.campa.it)